



EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.

ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS

(Expresados en miles de pesos chilenos)
Correspondientes a los períodos terminados al
31 de marzo de 2013 y 2012

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
INDICE

	Página
I.- ESTADOS FINANCIEROS.	
ESTADO INTERMEDIO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO.	
- Activos	6
- Patrimonio Neto y Pasivos	7
ESTADO INTERMEDIO DE RESULTADOS POR FUNCION.	8
ESTADO INTERMEDIO DE RESULTADOS INTEGRAL.	9
ESTADO INTERMEDIO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO.	10
ESTADO INTERMEDIO DE FLUJO DE EFECTIVO DIRECTO.	12
II.- NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS.	13
1.- INFORMACION GENERAL.	13
2.- DESCRIPCION DE LOS SECTORES DONDE PARTICIPA LA SOCIEDAD.	13
2.1.- Aspectos regulatorios.	13
2.2.- Mercado de distribución de electricidad.	14
2.3.- Mercado de transmisión de electricidad.	17
3.- RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES.	19
3.1.- Bases de preparación de los estados financieros intermedios.	19
3.2.- Nuevos estándares, interpretaciones y enmiendas adoptadas por la Sociedad.	19
3.3.- Nuevas normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, no vigentes para el ejercicio 2013, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada de las mismas.	21
3.4.- Transacciones en moneda extranjera y unidades de reajuste.	22
3.5.- Información financiera por segmentos operativos.	23
3.6.- Propiedades, planta y equipo.	23
3.7.- Propiedades de inversión.	24
3.8.- Activos intangibles.	24
3.9.- Costos por intereses.	25
3.10.- Pérdidas por deterioro del valor de los activos no financieros.	25
3.11.- Activos financieros.	26
3.12.- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	26
3.13.- Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.	27
3.14.- Efectivo y equivalentes al efectivo.	27
3.15.- Capital social.	28
3.16.- Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.	28
3.17.- Préstamos y otros pasivos financieros.	28
3.18.- Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos.	28
3.19.- Beneficios a los empleados.	29
3.20.- Provisiones.	30
3.21.- Subvenciones estatales.	30
3.21.- Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.	31
3.22.- Reconocimiento de Ingresos.	31
3.23.- Contratos de construcción.	31
3.24.- Distribución de dividendos.	31

	Página
4.- ESTIMACIONES Y JUICIOS O CRITERIOS CRITICOS DE LA ADMINISTRACION.	32
4.1.- Estimación del deterioro de la plusvalía comprada.	32
4.2.- Beneficios por Indemnizaciones por cese pactadas (PIAS).	32
4.3.- Tasaciones de propiedades, planta y equipo.	32
5.- POLITICA DE GESTION DE RIESGOS.	33
5.1.- Riesgo financiero.	33
6.- EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO.	37
7.- DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR.	37
7.1.- Composición del rubro.	37
7.2.- Estratificación de la cartera.	40
7.3.- Resumen de estratificación de la cartera.	41
7.4.- Cartera protestada y en cobranza judicial.	42
7.5.- Provisión y castigos.	42
7.6.- Número y monto de operaciones.	42
8.- CUENTAS POR COBRAR Y PAGAR A ENTIDADES RELACIONADAS.	43
8.1.- Saldos y transacciones con entidades relacionadas.	44
8.2.- Directorio y Gerencia de la Sociedad.	46
9.- ACTIVOS, PASIVOS POR IMPUESTOS.	47
10.- OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.	47
11.- INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL METODO DE LA PARTICIPACION.	48
11.1.- Composición del rubro.	48
11.2.- Inversiones en asociadas.	49
11.3.- Información sobre el valor razonable de las inversiones en asociadas.	51
12.- ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALIA.	51
12.1.- Composición y movimientos de los activos intangibles.	51
13.- PLUSVALIA.	53
13.1.- Prueba de deterioro de la plusvalía comprada y otros activos intangibles de vida útil indefinida.	53
14.- PROPIEDADES DE INVERSION.	54
14.1.- Composición y movimientos de las propiedades de inversión.	54
14.2.- Conciliación entre tasación obtenida y tasación ajustada incluida en los estados financieros.	54
14.3.- Ingresos y gastos de propiedades de inversión.	55

15.- PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO.	55
15.1.- Vidas útiles.	55
15.2.- Detalle de los rubros.	55
15.3.- Reconciliación de cambios en propiedades, planta y equipo.	57
15.4.- Política de inversiones en propiedades, planta y equipo.	58
15.5.- Costo por intereses.	58
15.6.- Información a considerar sobre los activos revaluados.	58
16.- IMPUESTOS DIFERIDOS.	60
16.1.- Activos por impuestos diferidos.	60
16.2.- Pasivos por impuestos diferidos.	60
16.3.- Movimientos de impuesto diferido del estado de situación financiera.	60
16.4.- Compensación de partidas.	61
17.- PASIVOS FINANCIEROS.	62
17.1.- Clases de otros pasivos financieros.	62
17.2.- Préstamos bancarios - desglose de monedas y vencimientos.	62
18.- CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR.	63
18.1.- Proveedores de energía.	63
18.2.- Pasivos acumulados (o devengados).	63
19.- OTRAS PROVISIONES.	64
19.1.- Provisiones – saldos.	64
19.2.- Movimiento de las provisiones.	64
20.- PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.	65
20.1.- Detalle del rubro.	65
20.2.- Detalle de las obligaciones post empleo y similares.	65
20.3.- Balance de las obligaciones post empleo y similares.	66
20.4.- Gastos reconocidos en el estado de resultados por función.	66
20.5.- Hipótesis actuariales.	66
21.- OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS.	67
21.1.- Ingresos diferidos.	67
21.2.- Contratos de construcción.	67
22.- PATRIMONIO NETO.	68
22.1.- Capital suscrito y pagado.	68
22.2.- Número de acciones suscritas y pagadas.	68
22.3.- Política de dividendos.	68
22.4.- Dividendos.	69
22.5.- Reservas.	69
22.6.- Reconciliación del movimiento en reservas de los otros resultados integrales.	70

	Página
23.- INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS.	70
23.1.- Ingresos ordinarios.	70
23.2.- Otros ingresos, por función.	71
24.- COMPOSICION DE RESULTADOS RELEVANTES.	71
24.1.- Gastos por naturaleza.	71
24.2.- Gastos de personal.	71
24.3.- Depreciación y amortización.	72
24.4.- Otras ganancias (pérdidas).	72
25.- RESULTADO FINANCIERO.	72
25.1.- Composición unidades de reajuste.	73
26.- GASTO POR IMPUESTOS A LAS GANANCIAS.	73
26.1.- Efecto en resultados por impuestos a las ganancias.	73
26.2.- Localización del efecto en resultados por impuestos a las ganancias.	74
26.3.- Conciliación entre el resultado por impuestos a las ganancias contabilizado y la tasa efectiva.	74
26.4.- Diferencias temporarias no reconocidas.	74
27.- GANANCIAS POR ACCION.	75
28.- INFORMACION POR SEGMENTO.	75
28.1.- Criterios de segmentación.	75
28.2.- Cuadros de resultados por segmentos.	76
28.3.- Flujos de efectivo por segmento por método directo.	77
29.- CONTINGENCIAS, JUICIOS Y OTROS.	78
29.1.- Juicios y otras acciones legales.	78
29.2.- Sanciones administrativas.	78
29.3.- Otros de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles.	78
29.4.- Sanciones.	79
29.5.- Restricciones.	79
30.- GARANTIAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS.	79
31.- DISTRIBUCION DEL PERSONAL.	79
32.- MEDIO AMBIENTE.	80
33.- HECHOS POSTERIORES.	80

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO
Al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012.
(Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

ACTIVOS	Nota	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
ACTIVOS CORRIENTES			
Efectivo y equivalentes al efectivo.	6	497.675	935.384
Otros activos no financieros.	10	85.457	80.191
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	7	8.337.236	8.881.450
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas.	8	8.583.256	8.175.954
Inventarios.		16.209	9.221
Total activos corrientes		17.519.833	18.082.200
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Cuentas por cobrar.	7	156.302	172.739
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.	11	10.365.930	10.134.710
Activos intangibles distintos de la plusvalía.	12	75.514	81.484
Plusvalía.	13	394.301	394.301
Propiedades, planta y equipo.	15	32.294.698	32.022.690
Propiedad de inversión.	14	140.744	140.744
Total activos no corrientes		43.427.489	42.946.668
TOTAL ACTIVOS		60.947.322	61.028.868

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO
Al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012.
(Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

PATRIMONIO Y PASIVOS	Nota	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
PASIVOS CORRIENTES			
Otros pasivos financieros.	17	112.917	312.780
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.	18	6.390.972	7.646.223
Cuentas por pagar a entidades relacionadas.	8	2.343.834	2.116.902
Otras provisiones.	19	144.121	4.810
Pasivos por impuestos.	9	279.991	304.812
Otros pasivos no financieros.	21	365.115	460.772
Total pasivos corrientes		9.636.950	10.846.299
PASIVOS NO CORRIENTES			
Otros pasivos financieros.	17	15.299.615	15.280.461
Cuentas por pagar.	18	100.389	102.407
Pasivo por impuestos diferidos.	16	906.063	848.302
Provisiones por beneficios a los empleados.	20	1.124.548	1.100.679
Otros pasivos no financieros.	21	1.712.435	1.797.414
Total pasivos no corrientes		19.143.050	19.129.263
TOTAL PASIVOS		28.780.000	29.975.562
PATRIMONIO			
Capital emitido.	22	8.678.041	8.678.041
Ganancias (pérdidas) acumuladas.		13.746.814	12.503.022
Primas de emisión.		104.285	104.285
Otras reservas.	22	9.638.182	9.767.958
Total patrimonio		32.167.322	31.053.306
TOTAL PATRIMONIO Y PASIVOS		60.947.322	61.028.868

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE RESULTADOS POR FUNCION
 Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012.
 (Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION	Nota	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$
Ingresos de actividades ordinarias.	23	11.385.400	12.602.712
Costo de ventas.	24	(9.021.308)	(10.272.193)
Ganancia bruta		2.364.092	2.330.519
Otros ingresos, por función.	23	102.244	102.272
Gasto de administración.	24	(1.083.626)	(1.216.815)
Otras ganancias (pérdidas).	24	(157.022)	(91.818)
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales.		1.225.688	1.124.158
Ingresos financieros.	25	131.353	108.789
Costos financieros.	25	(237.779)	(185.450)
Participación en ganancia (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación.	11	231.220	315.981
Resultados por unidades de reajuste.	25	(19.479)	(163.397)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto		1.331.003	1.200.081
Gasto por impuestos a las ganancias.	26	(216.987)	(152.921)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas.		1.114.016	1.047.160
Ganancia (pérdida)		1.114.016	1.047.160
Ganancia (pérdida) atribuible a			
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora.		1.114.016	1.047.160
Ganancia (pérdida)		1.114.016	1.047.160
Ganancias por acción			
Ganancia por acción básica y diluida (\$ por acción)			
Ganancia (pérdida) por acción básica y diluidas en operaciones continuadas.	27	6,09	5,72
Ganancia (pérdida) por acción básica.		6,09	5,72

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE RESULTADOS INTEGRAL
 Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012.
 (Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL	Nota	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$
Ganancia (pérdida)		1.114.016	1.047.160
Total resultado integral		1.114.016	1.047.160
Resultado integral atribuible a			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora.		1.114.016	1.047.160
Total resultado integral		1.114.016	1.047.160

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
 Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012.
 (Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

Estado de cambios en el patrimonio	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas			Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio	
			Superavit de revaluación	Otras reservas varias	Total reservas		Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Patrimonio total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Patrimonio al comienzo del ejercicio al 1 de enero de 2013	8.678.041	104.285	6.538.768	3.229.190	9.767.958	12.503.022	31.053.306	31.053.306
Patrimonio reexpresado	8.678.041	104.285	6.538.768	3.229.190	9.767.958	12.503.022	31.053.306	31.053.306
Cambios en patrimonio								
Resultado integral								
Ganancia (pérdida).		0				1.114.016	1.114.016	1.114.016
Total resultado integral	0	0	0	0	0	1.114.016	1.114.016	1.114.016
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio.	0	0	(106.611)	(23.165)	(129.776)	129.776	0	0
Total incremento (disminución) en el patrimonio	0	0	(106.611)	(23.165)	(129.776)	129.776	0	0
Patrimonio al final del ejercicio al 31 de Marzo de 2013	8.678.041	104.285	6.432.157	3.206.025	9.638.182	13.746.814	32.167.322	32.167.322

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO
 Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012.
 (Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

Estado de cambios en el patrimonio	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas			Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio	
			Superavit de revaluación	Otras reservas varias	Total reservas		Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Patrimonio total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Patrimonio al comienzo del ejercicio al 1 de enero de 2012	8.678.041	104.285	7.016.670	3.152.788	10.169.458	10.354.866	29.306.650	29.306.650
Patrimonio reexpresado	8.678.041	104.285	7.016.670	3.152.788	10.169.458	10.354.866	29.306.650	29.306.650
Cambios en patrimonio								
Resultado integral								
Ganancia (pérdida).		0				1.047.160	1.047.160	1.047.160
Total resultado integral	0	0	0	0	0	1.047.160	1.047.160	1.047.160
Dividendos.		0			0	(823.197)	(823.197)	(823.197)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio.	0	0	(63.286)	(29.682)	(92.968)	(221.181)	(314.149)	(314.149)
Total incremento (disminución) en el patrimonio	0	0	(63.286)	(29.682)	(92.968)	(1.044.378)	(1.137.346)	(1.137.346)
Patrimonio al final del ejercicio al 31 de Marzo de 2012	8.678.041	104.285	6.953.384	3.123.106	10.076.490	10.357.648	29.216.464	29.216.464

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
ESTADO INTERMEDIO DE FLUJO DE EFECTIVO DIRECTO
Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012.
(Expresados en miles de pesos chilenos (M\$))

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO POR METODO DIRECTO	Nota	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios.		13.882.185	14.003.251
Otros cobros por actividades de operación.		24.010	36.341
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios.		(11.279.276)	(11.342.963)
Pagos a y por cuenta de los empleados.		(1.142.817)	(1.093.420)
Otros pagos por actividades de operación.		(388.679)	(307.361)
Otros cobros y pagos de operación			
Intereses recibidos.	8	122.252	97.705
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados).		(171.761)	(184.900)
Otras entradas (salidas) de efectivo.		38.907	(30.480)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		1.084.821	1.178.173
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Préstamos a entidades relacionadas.	8	(425.054)	(128.444)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo.		13	51.500
Compras de propiedades, planta y equipo.		(736.426)	(601.548)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(1.161.467)	(678.492)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Dividendos pagados.		0	(309)
Intereses pagados.		(361.063)	(266.884)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		(361.063)	(267.193)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambios		(437.709)	232.488
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		(437.709)	232.488
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período o ejercicio.	6	935.384	601.136
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período o ejercicio		497.675	833.624

EMPRESA ELECTRICA DE IQUIQUE S.A.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS
Correspondientes al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012.

1.- INFORMACION GENERAL.

Empresa Eléctrica de Iquique S.A. (en adelante la “Sociedad” o “Eliqsa”), es una empresa subsidiaria de Emel Norte S.A. (en adelante la “Sociedad Matriz”).

El controlador de Emel Norte S.A. es Compañía General de Electricidad S.A. (en adelante el “Grupo CGE”).

Empresa Eléctrica de Iquique S.A. es una sociedad anónima abierta y tiene su domicilio social en Zegers 469 en la ciudad de Iquique en la República de Chile. La Sociedad se encuentra inscrita en el Registro de Valores con fecha 12 de enero de 1989, en la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile bajo el N° 0335 y cotiza sus acciones en la Bolsa de Comercio de Santiago y la Bolsa Electrónica de Chile.

Empresa Eléctrica de Iquique S.A. tiene como objeto social principal el de distribuir, transmitir y comercializar energía eléctrica en la I Región de Chile, teniendo como preocupación preferente la atención a sus clientes, los cuales se encuentran repartidos en las comunas de Iquique, Pica, Pozo Almonte, Huará y Alto Hospicio, entre otros.

La emisión de estos estados financieros correspondientes al periodo terminado al 31 de marzo de 2013, fue aprobada por el Directorio en Sesión Ordinaria N° 387 de fecha 28 de mayo de 2013, quien con dicha fecha autorizó además su publicación.

2.- DESCRIPCION DE LOS SECTORES DONDE PARTICIPA LA SOCIEDAD.

ELIQSA participa en el negocio de transmisión y distribución de energía eléctrica en la Región de Tarapacá.

2.1.- Aspectos regulatorios.

Los negocios de ELIQSA están sujetos a la normativa contemplada en la Ley General de Servicios Eléctricos (DFL N° 4-2006 del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción). El objetivo de dicha Ley es establecer un marco regulatorio y un proceso de fijación de tarifas único, que restringe el poder discrecional del gobierno a través del establecimiento de criterios objetivos para la fijación de precios, de forma tal que el resultado sea la asignación económicamente eficiente de recursos al sector eléctrico y dentro de él.

El sistema regulatorio, vigente desde 1982, aunque ha sufrido algunas modificaciones importantes en los últimos años, ha permitido un desarrollo satisfactorio del sector eléctrico, además de su tránsito desde un sistema de propiedad estatal a otro de propiedad mayoritariamente privada. Asimismo, ha permitido un rápido proceso de crecimiento, con altas tasas de inversión durante la última década, la diversificación de la oferta en generación, e importantes reducciones en los costos de producción transporte y distribución, en particular en los últimos 10 años.

El mercado ha sido dividido en dos categorías: a) clientes sujetos a fijación de precios, que corresponden principalmente a aquellos cuya potencia conectada es igual o inferior a 2000 kW y; b) clientes no sujetos a fijación de precios o clientes libres. Las tarifas a

cobrar a clientes regulados son fijadas por la autoridad. Por otro lado, los precios de suministro para clientes libres se pactan libremente. Adicionalmente, los clientes que tienen una potencia conectada mayor a 500 kW se encuentran facultados para optar entre la tarifa regulada y una de precio libre.

En relación con la posibilidad de que clientes que se encuentran en el mercado regulado opten por acceder al mercado de los clientes libres, es posible señalar que en las condiciones actuales de precios de generación, no parecen producir incentivos para ello. Además, aunque así fuera, dicha situación no debería representar efectos significativos en los resultados de las empresas concesionarias en la medida en que se acojan a las opciones tarifarias de peajes de distribución existentes.

2.2.- Mercado de distribución de electricidad.

ELIQA participa en el negocio de distribución de energía eléctrica abasteciendo a 89.305 clientes en la Región de Tarapacá, con ventas físicas que alcanzaron a 122 GWh al cierre del primer trimestre 2013.

Contratos de suministro

Para abastecer el consumo de sus clientes regulados, la distribuidora cuenta con un contrato de suministro de energía y potencia a precio regulado para los clientes del SING con el generador E-CL el cual entró en vigencia el 1 de enero de 2012 por un período de 15 años (dic-2026).

Demanda

El crecimiento de la demanda se relaciona con el mejoramiento del ingreso y con el desarrollo tecnológico asociado principalmente, en el sector residencial, a mayor acceso a equipos electrodomésticos y, en el sector industrial, a la automatización de procesos. Otro factor que influye en el crecimiento de la demanda es el incremento de la población y las viviendas, lo que está fuertemente relacionado con los planes de desarrollo urbano.

Así, es posible concluir que el crecimiento de este mercado está fuertemente vinculado con el crecimiento de la región. En Chile, como nación en vías de desarrollo, el consumo per cápita aún es bajo, en comparación con el de países desarrollados.

Por cierto, es claro que la escasez en la oferta de energía afecta las ventas de las empresas concesionarias de servicio público de distribución eléctrica, y con ello, sus resultados.

Precios

El segmento de distribución de electricidad en Chile se encuentra regulado por el Estado, debido a que presenta las características propias de un monopolio natural. Consecuentemente, establece un régimen de concesiones para el establecimiento, operación y explotación de redes de distribución de servicio público, donde se delimita territorialmente la zona de operación de las empresas distribuidoras. Asimismo, se regulan las condiciones de explotación de este negocio, precios que se pueden cobrar a clientes regulados y la calidad de servicio que debe prestar.

El marco regulatorio de la industria eléctrica en Chile, está definido por la Ley General de Servicios Eléctricos cuyo texto se encuentra contenido en el DFL N° 4-2006 del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción, el Reglamento de la Ley General de Servicios Eléctricos (Decreto N° 327-1997 del Ministerio de Minería), y los decretos tarifarios y demás normas técnicas y reglamentarias emanadas del referido Ministerio, de la Comisión Nacional de Energía (CNE) y de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles (SEC).

Valor agregado de distribución

La tarifa regulada de distribución, que es fijada cada cuatro años por la Comisión Nacional de Energía, resulta de la suma de tres componentes: el precio de nudo, fijado por la autoridad en el punto de interconexión de las instalaciones de transmisión con las de distribución (a partir de enero de 2012, se debe considerar el precio de los contratos de suministro que hayan suscrito las distribuidoras como resultado de las licitaciones realizadas para dar cumplimiento a la modificación legal introducida por la Ley Corta II), un cargo único por concepto de uso del Sistema Troncal y un Valor Agregado de Distribución (VAD) también fijado por la autoridad sectorial. Como el precio de nudo corresponde al precio aplicable a la compra de energía para consumos sometidos a regulación de precios, y el cargo único por uso del Sistema Troncal se debe traspasar a los propietarios de dichos sistemas, la distribuidora recauda sólo el VAD, componente que le permite cubrir los costos de operación y mantenimiento del sistema de distribución, así como rentar sobre todas las instalaciones.

La Ley General de Servicios Eléctricos establece que cada 4 años se debe efectuar el cálculo de los costos de las componentes del VAD, basado en el dimensionamiento de empresas modelo de distribución de energía eléctrica, las cuales deben ser eficientes y satisfacer óptimamente la demanda con la calidad de servicio determinada en la normativa vigente.

La ley establece que las concesionarias deben mantener una rentabilidad agregada, esto es considerando a todas las empresas como un conjunto, dentro de una banda del $10\% \pm 4\%$ al momento de la determinación del Valor Agregado de Distribución.

Así, el retorno sobre la inversión para una distribuidora dependerá de su desempeño relativo a los estándares determinados para la empresa modelo. El sistema tarifario permite que aquellas más eficientes, obtengan retornos superiores a los de la empresa modelo.

El valor agregado de distribución considera:

- Costos fijos por concepto de gastos de administración, facturación y atención del usuario, independiente de su consumo;
- Pérdidas medias de distribución en potencia y energía;
- Costos estándares de inversión, mantenimiento y operación asociados a la distribución, por unidad de potencia suministrada. Los costos anuales de inversión se calculan considerando el Valor Nuevo de Reemplazo, de instalaciones adaptadas a la demanda, su vida útil, y una tasa de actualización, igual al 10% real anual.

Para la determinación del Valor Agregado de Distribución, la CNE y las propias empresas concesionarias realizan estudios, cuyos resultados son ponderados en la proporción de

dos tercios y un tercio, respectivamente. Con los valores agregados definitivos, la Comisión Nacional de Energía estructura fórmulas tarifarias finales y sus fórmulas de indexación, las cuales, de acuerdo con los procedimientos establecidos, son fijadas mediante decreto del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción.

Particularmente, dichas fórmulas de indexación, que son aplicadas mensualmente, consideran las variaciones del IPC, del IPP Industrial, del precio del cobre, del precio del aluminio, del PPI y del dólar, reflejando las variaciones en los precios de los principales insumos que afectan los costos de la distribución de electricidad.

Adicionalmente, dada la existencia de economías de escala en la actividad de distribución de electricidad, las empresas alcanzan anualmente rendimientos crecientes con el aumento de la cantidad de clientes y de la demanda en sus zonas de concesión, los cuales son incorporados en las tarifas reguladas y transferidos a los clientes mediante la aplicación de factores de ajuste anuales determinados por la CNE.

El 2 de abril de 2013 fue publicado en el Diario Oficial el Decreto N°1T del Ministerio de Energía, que fija las fórmulas tarifarias aplicables en el periodo 4 de noviembre de 2012 al 3 de noviembre de 2016.

Precios de servicios asociados al suministro

Por otra parte, en la misma ocasión en que se fija el Valor Agregado de Distribución, cada cuatro años, se fijan los precios de los servicios asociados al suministro de electricidad. Los servicios más relevantes son los de apoyos en postes a empresas de telecomunicaciones, arriendo de medidores, suspensión y reconexión de servicios, pago fuera de plazo y ejecución de empalmes.

El procedimiento para la fijación de los precios de dichos servicios se encuentra contenido en el Decreto Supremo N° 197 del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo, de fecha 04 de diciembre de 2009, publicado en el Diario Oficial del 04 de diciembre de 2009.

En dicho reglamento se establece que la revisión y determinación de nuevas tarifas de servicios no consistentes en suministro de energía que se efectúe con ocasión del proceso de fijación de tarifas de suministro de distribución, debe hacerse sobre la base de los estudios de costos del valor agregado de distribución y de criterios de eficiencia, debiendo ser plenamente coherentes. Dicha coherencia se funda en el hecho que una misma empresa es la que provee el servicio de distribución y los servicios no consistentes en suministro de energía, lo que debe reflejarse en los estudios que se realicen.

Para dar cumplimiento a lo anterior, la CNE debe encargar un estudio de costos, que es financiado, licitado y supervisado por ella, en el cual se estiman los costos del valor agregado de distribución y de los servicios no consistentes en suministro de energía. El resultado del estudio contratado debe contar con capítulos plenamente identificables y auto-contenidos, uno referido a los costos del valor agregado de distribución y otro a la estimación tarifaria de los servicios no consistentes en suministro de energía.

Así, en lo referido a los precios de los servicios asociados, los estudios son publicados por la Comisión Nacional de Energía. Posteriormente, la CNE debe elaborar y publicar un Informe Técnico, considerando las observaciones que hayan efectuado las empresas, el cual es sometido al dictamen del Panel de Expertos, en caso de que existan discrepancias.

De todo lo indicado anteriormente, se puede concluir que el negocio de distribución de electricidad en Chile posee un bajo nivel de riesgo desde el punto de vista tarifario ya que los precios son determinados por la legislación vigente mediante un mecanismo de carácter técnico, el cual permite obtener una rentabilidad razonable para los activos invertidos en este sector.

2.3.- Mercado de transmisión de electricidad.

La transmisión de electricidad está compuesta por el sistema de transmisión troncal, los sistemas de subtransmisión y los sistemas de transmisión adicionales. El sistema troncal interconecta las subestaciones troncales definidas en los decretos de precio de nudo, mientras que los sistemas de subtransmisión corresponden a las instalaciones necesarias para interconectar el sistema troncal con los clientes finales (empresas distribuidoras o clientes no sometidos a regulación de precios) que se encuentren en zonas de concesión de empresas distribuidoras. Por su parte, los sistemas de transmisión adicional corresponden a todas las instalaciones que no pertenecen al sistema troncal o a la subtransmisión, y que están destinadas esencial y principalmente al suministro de energía de usuarios no sometidos a regulación de precios.

ELIQA, en el ámbito de la transmisión, sólo participa del negocio de subtransmisión.

Las instalaciones de subtransmisión son remuneradas por medio de una tarifa regulada, que se determina cada cuatro años a través del estudio de subtransmisión, el que considera el valor anual de los sistemas de subtransmisión adaptados a la demanda de los siguientes 10 años y se aplica para un período de cuatro años.

El estudio busca minimizar el costo actualizado de inversión, operación y falla de las instalaciones eficientemente operadas.

La tarifa resultante, garantiza una rentabilidad anual sobre los activos del 10%, y se ajusta cada 6 meses considerando variables como el índice de precios al productor industrial (IPP Industrial), el índice de precios al consumidor (IPC) y los precios internacionales del acero, cobre, y aluminio.

El referido estudio considera separadamente las pérdidas medias de subtransmisión en potencia y energía, y los costos estándares de inversión, mantenimiento, operación y administración anuales asociados a las instalaciones.

Precios

Debido a que la subtransmisión eléctrica presenta características de monopolio natural, su operación está regulada por la Ley N° 19.940 de 2004 (Conocida como Ley Corta I, posteriormente refundida en la Ley Eléctrica DFL N°4 de 2006), que modificó el marco regulatorio de la transmisión de electricidad, estableciendo un nuevo régimen de tarifas y otorgando así certidumbre regulatoria a este segmento.

Resumidamente el proceso consiste en calcular una tarifa para los servicios regulados de la empresa transmisora de manera que, considerando una cierta demanda esperada y sus costos de operación, mantenimiento y administración, ésta pueda obtener la rentabilidad sobre sus inversiones definida en el marco regulatorio vigente.

El 9 de abril de 2013 fue publicado en el Diario Oficial el Decreto N°14 del Ministerio de Energía que fija las tarifas de sistemas de subtransmisión y de transmisión adicional, que rigen a partir de enero de 2011, donde se estableció un precio regulado aplicable a cada unidad de energía y de potencia que circule por las redes de subtransmisión para los retiros de empresas distribuidoras o clientes libres, y para las inyecciones de empresas generadoras conectadas directamente al sistema de subtransmisión. Para la determinación de estos precios se consideran tasas de crecimiento de consumo proyectadas para el periodo de estudio.

Así, la regulación vigente alinea los ingresos del sector transmisión con la demanda eléctrica del país. Por lo anterior, los ingresos esperados tienen una relación directa con la tasa de crecimiento efectiva de la población y del PIB, existiendo la posibilidad de producirse variaciones entre los ingresos reales con respecto a los esperados.

De esta forma, se puede concluir que el negocio de transmisión y transformación de electricidad, posee un bajo nivel de riesgo desde el punto de vista regulatorio y tarifario, al contar con un marco regulatorio estable donde los precios son determinados con mecanismos de carácter técnico, diseñados para obtener una rentabilidad justa para los activos invertidos en este sector.

Demanda

Los ingresos por subtransmisión están directamente relacionados con la demanda requerida por las distribuidoras. Lo anterior entrega una alta correlación entre los ingresos por subtransmisión y el crecimiento económico imperante en las zonas donde opera, su desarrollo urbano asociado y el crecimiento del consumo per cápita, todos factores fuertemente relacionados con el consumo de energía eléctrica.

En ese sentido, es importante destacar la estabilidad del consumo eléctrico en Chile. Por lo anterior, el riesgo relacionado a la volatilidad y evolución de la demanda es más bien limitado en el mediano y largo plazo, sin perjuicio de situaciones puntuales que puedan afectar el consumo eléctrico en el corto plazo.

3.- RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES.

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros intermedios se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas uniformemente en todos los períodos y ejercicios presentados, a menos que se indique lo contrario.

3.1.- Bases de preparación de los estados financieros.

Los presentes estados financieros intermedios de la Sociedad han sido preparados de acuerdo a las Norma Internacional de Contabilidad N° 34 (NIC 34) incorporada a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (“IASB”).

Los estados financieros han sido preparados de acuerdo con el principio de costo, modificado por la revaluación de propiedades, planta y equipo, y propiedades de inversión.

En la preparación de los estados financieros se han utilizado las políticas emanadas desde el Grupo CGE.

En la preparación de los estados financieros intermedios se han utilizado determinadas estimaciones contables críticas para cuantificar algunos activos, pasivos, ingresos y gastos. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros intermedios se describen en la Nota 4.

Para el período terminado al 31 de marzo de 2012 se han efectuado reclasificaciones menores para facilitar su comparación con el período terminado al 31 de marzo de 2013. Estas reclasificaciones no modifican el resultado ni el patrimonio del período anterior.

3.2.- Nuevos estándares, interpretaciones y enmiendas adoptadas por el Grupo.

Los siguientes estándares, interpretaciones y enmiendas son obligatorios por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2013.

3.2.1.- Enmienda a la NIIF 1 “Adopción por primera vez de la normas internacionales de información financiera”, emitida en marzo de 2012. Añade una excepción para la contabilización de los préstamos del gobierno a tasas de interés por debajo del mercado.

3.2.2.- Enmienda a la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”, emitida en junio 2011. La principal modificación de esta enmienda requiere que los ítems de los Otros Resultados Integrales se clasifiquen y agrupen evaluando si serán potencialmente reclasificados a resultados en períodos posteriores. De aplicación obligatoria a contar del 01 de julio de 2012.

3.2.3.- NIC 19 Revisada, “Beneficios a los Empleados”. Emitida en junio de 2011, reemplaza a la NIC 19 (1998). Esta norma revisada modifica el reconocimiento y medición de los gastos por planes de beneficios definidos y los beneficios por terminación. Adicionalmente, incluye modificaciones a las revelaciones de todos los beneficios de los empleados.

- 3.2.4.- NIC 27 “Estados financieros separados”. Emitida en mayo de 2011, reemplaza a NIC 27 (2008). El alcance de esta norma se restringe a partir de este cambio sólo a estados financieros separados, dado que los aspectos vinculados con la definición de control y consolidación fueron removidos e incluidos en la NIIF 10. La norma es aplicable en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y NIIF 12 y la modificación a la NIC 28.
- 3.2.5.- NIC 28 “Inversiones en asociadas y joint ventures”. Emitida en mayo de 2011, regula el tratamiento contable de estas inversiones mediante la aplicación del método de la participación. La norma es aplicable en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y NIIF 12 y la modificación a la NIC 27.
- 3.2.6.- Enmienda a la NIIF 7, “Instrumentos financieros”: Información a revelar. Clarifica los requisitos de información a revelar para la compensación de activos financieros y pasivos financieros.
- 3.2.7.- NIIF 10, “Estados financieros consolidados”, emitida en mayo de 2011, sustituye a la SIC 12 “Consolidación de entidades de propósito especial” y la orientación sobre el control y la consolidación de NIC 27 “Estados financieros consolidados”. Establece clarificaciones y nuevos parámetros para la definición de control, así como los principios para la preparación de estados financieros consolidados. La norma es aplicable en conjunto con las NIIF 11, NIIF 12 y modificaciones a las NIC 27 y 28. Esta norma no es aplicable a la Sociedad.
- 3.2.8.- NIIF 11 “Acuerdos conjuntos”. Emitida en mayo de 2011, reemplaza a la NIC 31 “Participaciones en negocios conjuntos” y SIC 13 “Entidades controladas conjuntamente”. Dentro de sus modificaciones se incluye la eliminación del concepto de activos controlados conjuntamente y la posibilidad de consolidación proporcional de entidades bajo control conjunto. La norma es aplicable en conjunto con las NIIF 10, NIIF 12 y modificaciones a las NIC 27 y 28. Esta norma no es aplicable a la Sociedad.
- 3.2.9.- NIIF 12, “Revelación de participaciones en otras entidades”. Emitida en mayo de 2011, reúne en una sola norma todos los requerimientos de revelaciones en los estados financieros relacionadas con las participaciones en otras entidades, sean estas calificadas como subsidiarias, asociadas u operaciones conjuntas. La norma es aplicable en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y modificaciones a las NIC 27 y 28.
- 3.2.10.- NIIF 13 “Medición del valor razonable” Emitida en mayo de 2011, reúne en una sola norma la forma de medir el valor razonable de activos y pasivos y las revelaciones necesarias sobre éste, e incorpora nuevos conceptos y aclaraciones para su medición.
- 3.2.11.- CINIIF 20 “Stripping Costs” en la fase de producción de minas a cielo abierto. Emitida en octubre de 2011, regula el reconocimiento de “Stripping Costs” como un activo, la medición inicial y posterior de este activo. La interpretación exige que las entidades mineras que presentan estados financieros conforme a las NIIF cancelen los activos de “Stripping Costs” existentes con las ganancias acumuladas iniciales cuando los activos no puedan ser atribuidos a un componente identificable de un yacimiento.
- 3.2.12.- Mejora a la NIC 16 “Propiedades, planta y equipos”, emitida en mayo de 2012. La modificación aclara que las piezas de repuestos y el equipo auxiliar que cumplen con la definición de propiedades, planta y equipo no son inventarios.

- 3.2.13.- Mejora a la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera”. Emitida en mayo de 2012. Aclara que una empresa puede aplicar IFRS 1 más de una vez, bajo ciertas circunstancias.
- 3.2.14.- Mejora a la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”. Emitida en mayo de 2012. Clarifica requerimientos de información comparativa cuando la entidad presenta una tercera columna de balance.
- 3.2.15.- Mejora a la NIC 32 “Presentación de Instrumentos Financieros”. Emitida en mayo de 2012. Clarifica el tratamiento del impuesto a las ganancias relacionado con las distribuciones y costos de transacción.
- 3.2.16.- Mejora a la NIC 34 “Información financiera intermedia”. Emitida en mayo de 2012. La modificación aclara los requerimientos de NIC 34 relacionados con la información de los segmentos de operación de los activos y pasivos totales con el fin de aumentar la coherencia con los requerimientos de IFRS 8 “Segmento de operación”. La modificación establece que los activos y pasivos totales para un segmento de operación particular sólo se revelarán cuando las cantidades son medidas por la alta administración con regularidad y hubo un cambio material en la comparación con la información revelada en los estados financieros anteriores para segmento de operación. Una entidad aplicará esta modificación retrospectivamente de acuerdo con NIC 8 “Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores”.
- 3.2.17.- Enmiendas a las NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados”, NIIF 11 “Acuerdos Conjuntos” y NIIF 12 “Revelaciones de participaciones en otras entidades”. Emitida en junio de 2012. La modificación clarifica las disposiciones transitorias para NIIF 10, indicando que es necesario aplicarla el primer día del período anual en la que se adopta la norma. Por lo tanto, podría ser necesario realizar modificaciones a la información comparativa presentada en dicho período, si es que la evaluación del control sobre inversiones difiere de lo reconocido de acuerdo a NIC 27/SIC 12. Esta norma no es aplicable a la Sociedad.

3.3.- Nuevas normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, no vigentes para el ejercicio 2013, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada de las mismas.

- 3.3.1.- Enmienda a la NIC 32 “Instrumentos financieros”: “Presentación”. Emitida en diciembre 2011. Aclara los requisitos para la compensación de activos y pasivos financieros en el Estado de Situación Financiera. Específicamente, indica que el derecho de compensación debe estar disponible a la fecha del estado financiero y no depender de un acontecimiento futuro. Indica también que debe ser jurídicamente obligante para las contrapartes tanto en el curso normal del negocio, así como también en el caso de impago, insolvencia o quiebra. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2014 y su adopción anticipada está permitida.
- 3.3.2.- NIIF 9, “Instrumentos financieros” emitida en diciembre de 2009. Modifica la clasificación y medición de los activos financieros. Posteriormente esta norma fue modificada en noviembre de 2010 para incluir el tratamiento y clasificación de pasivos financieros. La norma es aplicable a contar del 1 de enero de 2015 y su adopción anticipada es permitida.

3.3.3.- Mejora a las NIC 27 “Estados Financieros Separados” y NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados” y NIIF 12 “Información a revelar sobre participaciones en otras entidades”. Emitida en octubre de 2012. Las modificaciones incluyen la definición de una entidad de inversión e introducen una excepción para consolidar ciertas subsidiarias pertenecientes a entidades de inversión. Esta modificación requiere que una entidad de inversión mida esas subsidiarias al valor razonable con cambios en resultados de acuerdo a la NIIF 9 “Instrumentos Financieros” en sus estados financieros consolidados y separados. Las modificaciones también introducen nuevos requerimientos de información a revelar relativos a entidades de inversión en la NIIF 12 y en la NIC 27. Estas modificaciones son aplicables a partir de 1 de enero de 2014.

La Administración de la Sociedad estima que la adopción de las Normas, Enmiendas e Interpretaciones, antes descritas, y que pudiesen aplicar, no tendrán un impacto significativo en sus estados financieros intermedios en el ejercicio de su primera aplicación.

3.4.- Transacciones en moneda extranjera y unidades de reajuste.

3.4.1.- Moneda funcional y de presentación.

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de la Sociedad se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (“moneda funcional”). La moneda funcional de Empresa Eléctrica de Iquique S.A. es el Peso chileno, que constituye además la moneda de presentación de los estados financieros de la Sociedad.

3.4.2.- Transacciones y saldos.

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las transacciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados, excepto que corresponda su diferimiento en el patrimonio neto, a través de otros resultados integrales, como es el caso de las derivadas de estrategias de coberturas de flujos de efectivo.

3.4.3.- Bases de conversión.

Los activos y pasivos en moneda extranjera y aquellos pactados en Unidades de Fomento, se presentan a los siguientes tipos de cambios y valores de cierre respectivamente:

Fecha	CL \$ / US \$	CL \$ / UF
31/03/2013	472,03	22.869,38
31/12/2012	479,96	22.840,75

CL \$ Pesos chilenos
 U.F. Unidades de Fomento
 US \$ Dólar estadounidense

3.5.- Información financiera por segmentos operativos.

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar las decisiones operativas relevantes. Dichos ejecutivos son los responsables de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos operativos, los cuales han sido identificados como: venta de energía eléctrica y venta de servicios para los que se toman las decisiones estratégicas. Esta información se detalla en Nota 28.

3.6.- Propiedades, planta y equipo.

Los terrenos y edificios de la Sociedad, se reconocen inicialmente a su costo. La medición posterior de los mismos se realiza de acuerdo a NIC 16 mediante el método de retasación periódica a valor razonable.

Los equipos, instalaciones y redes destinados al negocio de distribución eléctrica, se reconocen inicialmente a su costo de adquisición y posteriormente son revalorizados mediante el método de retasación periódica a valor razonable.

Las tasaciones se llevan a cabo, a base del valor de mercado o valor de reposición técnicamente depreciado, según corresponda. La plusvalía por revalorización neta de los correspondientes impuestos diferidos se abona a la reserva o superávit por revaluación en el patrimonio neto registrada a través del estado de resultados integral.

El resto de las propiedades, planta y equipo, tanto en su reconocimiento inicial como en su medición posterior, son valorados a su costo menos la correspondiente depreciación y deterioro acumulado de existir.

Los costos posteriores (reemplazo de componentes, mejoras, ampliaciones, crecimientos, etc.) se incluyen en el valor del activo inicial o se reconocen como un activo separado, sólo cuando es probable que los beneficios económicos futuros asociados con los elementos de las propiedades, planta y equipo vayan a fluir a la Sociedad y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El valor del componente sustituido se da de baja contablemente. El resto de las reparaciones y mantenciones se cargan en el resultado del ejercicio o período en el que se incurren.

Las construcciones u obras en curso, incluyen los siguientes conceptos devengados únicamente durante el período de construcción:

- Gastos financieros relativos a la financiación externa que sean directamente atribuibles a las construcciones, tanto si es de carácter específica como genérica. En relación con la financiación genérica, los gastos financieros activados se obtienen aplicando el costo promedio ponderado de financiación de largo plazo a la inversión promedio acumulada susceptible de activación no financiada específicamente.
- Gastos de personal relacionado en forma directa y otros de naturaleza operativa, atribuibles a la construcción.

Los aumentos en el valor en libros como resultado de la revaluación de los activos valorados mediante el método de retasación periódica se acreditan a los otros resultados integrales y a reservas en el patrimonio, en la cuenta reserva o superávit de revaluación. Las disminuciones que revierten aumentos previos al mismo activo se cargan a través de otros resultados integrales a la

cuenta reserva o superávit de revaluación en el patrimonio; todas las demás disminuciones se cargan al estado de resultados. Cada año la diferencia entre la depreciación sobre la base del valor en libros revaluado del activo cargada al estado de resultados y de la depreciación sobre la base de su costo original se transfiere de la cuenta reserva o superávit de revaluación a las ganancias (pérdidas) acumuladas, neta de sus impuestos diferidos.

La depreciación de las propiedades, planta y equipo se calcula usando el método lineal para asignar sus costos o importes revalorizados a sus valores residuales sobre sus vidas útiles técnicas estimadas.

El valor residual y la vida útil de los bienes del rubro Propiedades, planta y equipo, se revisan y ajustan si es necesario, en cada cierre de estado de situación financiera, de tal forma de tener una vida útil restante acorde con el valor de dichos bienes.

Cuando el valor de un activo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable, mediante la aplicación de pruebas de deterioro.

Las pérdidas y ganancias por la venta de una propiedad, planta y equipo, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados. Al vender activos revalorizados, los valores incluidos en reserva o superávit de revaluación se traspasan a Ganancias (pérdidas) acumuladas, netas de impuestos diferidos.

3.7.- Propiedades de inversión.

Se incluyen principalmente los terrenos y construcciones que se mantienen con el propósito de obtener ganancias en futuras ventas (fuera del curso ordinario de los negocios), plusvalías, o bien explotarlos bajo un régimen de arrendamientos, y no son ocupados por la Sociedad. El criterio de valorización inicial de las propiedades de inversión es al costo y la medición posterior es a su valor razonable, por medio de retasaciones independientes que reflejan su valor de mercado.

Las pérdidas o ganancias derivadas de un cambio en el valor razonable de las propiedades de inversión se incluyen en el resultado del ejercicio en que se generan, y se presentan en el rubro otras ganancias (pérdidas) del estado de resultados por función.

3.8.- Activos intangibles.

3.8.1.- Menor valor o plusvalía comprada (Goodwill).

El menor valor representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación la Sociedad en los activos netos identificables de subsidiarias o filiales a la fecha de adquisición. El menor valor relacionado con adquisiciones de subsidiarias representa un intangible y se incluye bajo el rubro de plusvalía.

El menor valor reconocido por separado se somete a pruebas por deterioro de valor anualmente y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias y pérdidas por la venta de una entidad incluyen el importe en libros del menor valor relacionado con la entidad vendida. La plusvalía comprada se asigna a unidades generadoras de efectivo para efectos de realizar las pruebas de deterioro. La distribución se efectúa entre aquellas unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades

generadoras de efectivo que se espera se beneficiarán de la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.

El mayor valor (Goodwill negativo) proveniente de la adquisición de una inversión o combinación de negocios, se abona directamente al estado de resultados.

3.8.2.- Programas informáticos.

Las licencias para programas informáticos adquiridas, se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costos directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por la Sociedad, y que es probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costos durante más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costos directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos.

Los costos de producción de programas informáticos reconocidos como activos, se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

3.9.- Costos por intereses.

Los costos por intereses incurridos para la construcción de cualquier activo calificado se capitalizan durante el período de tiempo que es necesario para completar y preparar el activo para el uso que se pretende. Otros costos por intereses se registran en resultados (costos financieros)

3.10.- Pérdidas por deterioro del valor de los activos no financieros.

Los activos que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten anualmente a pruebas de pérdidas por deterioro del valor. Los activos sujetos a depreciación o amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable.

El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos. A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros, distintos del menor valor (Goodwill), que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones a cada fecha de cierre por si se hubieran producido reversiones de la pérdida.

3.11.- Activos financieros.

La Sociedad al cierre de estos estados financieros intermedios, sólo presenta activos financieros clasificados en préstamos y cuentas por cobrar, que se definen como activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en activos corrientes, excepto para vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha de los estados de situación financiera, que se clasifican como activos no corrientes. Los préstamos y cuentas por cobrar incluyen los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, y el efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de situación financiera.

Reconocimiento y medición:

Las adquisiciones y enajenaciones de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, es decir, la fecha en que la Sociedad se compromete a adquirir o vender el activo. Los activos financieros se reconocen inicialmente por el valor razonable más los costos de la transacción para todos los activos financieros no llevados a valor razonable con cambios en resultados. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente por su valor razonable, y los costos de la transacción se llevan a resultados.

Los activos financieros se dan de baja contablemente cuando los derechos a recibir flujos de efectivo de las inversiones han vencido o se han transferido y la Sociedad ha traspasado sustancialmente todos los riesgos y ventajas derivados de su titularidad.

La Sociedad evalúa en la fecha de cada estado de situación financiera si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros puedan haber sufrido pérdidas por deterioro. En el caso de títulos de patrimonio clasificados como disponibles para la venta, para determinar si los títulos han sufrido pérdidas por deterioro se considerará si ha tenido lugar un descenso significativo o prolongado en el valor razonable de los títulos por debajo de su costo. Si existe cualquier evidencia de este tipo para los activos financieros disponibles para venta, la pérdida acumulada determinada como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable corriente, menos cualquier pérdida por deterioro del valor en ese activo financiero previamente reconocido en resultados, se elimina del patrimonio neto y se reconoce en el estado de resultados. Las pérdidas por deterioro del valor reconocidas en el estado de resultados por instrumentos de patrimonio no se revierten a través del estado de resultados.

Los activos y pasivos financieros se exponen netos en el estado de situación financiera cuando existe el derecho legal de compensación y la intención de cancelarlos sobre bases netas o realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

3.12.- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

Las cuentas comerciales a cobrar corrientes se reconocen a su valor nominal, ya que los plazos medios de vencimientos no superan los 20 días y los retrasos respecto de dicho plazo generan intereses explícitos. Las cuentas comerciales a cobrar no corrientes se reconocen a su costo amortizado.

Se establece una provisión para pérdidas por deterioro de cuentas comerciales a cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la Sociedad no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar. Algunos indicadores de posible deterioro de las cuentas por cobrar son dificultades financieras del deudor, la probabilidad de que el deudor vaya a iniciar un proceso de quiebra o de reorganización financiera

y el incumplimiento o falta de pago, como así también la experiencia sobre el comportamiento y características de la cartera colectiva.

Los deudores comerciales se reducen por medio de la cuenta de provisión para cuentas incobrables y el monto de las pérdidas se reconoce con cargo al estado de resultados por función en el rubro de Gastos de Administración. Cuando una cuenta por cobrar se considera incobrable, se castiga contra la respectiva provisión para cuentas incobrables. La recuperación posterior de montos previamente castigados se reconoce con crédito a la cuenta gastos de administración en el estado de resultados por función.

3.13.- Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

Asociadas o coligadas son todas las entidades sobre las que la Sociedad ejerce influencia significativa pero no tiene control, lo cual generalmente está acompañado por una participación de entre un 20% y un 50% de los derechos de voto. Las inversiones en asociadas o coligadas se contabilizan por el método de participación e inicialmente se reconocen por su costo.

La participación de la Sociedad en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus coligadas o asociadas se reconoce en resultados, y su participación en los movimientos patrimoniales posteriores a la adquisición que no constituyen resultados, se imputan a las correspondientes reservas de patrimonio y se reflejan según corresponda en el estado de resultados integrales.

Cuando la participación de la Sociedad en las pérdidas de una coligada o asociada es igual o superior a su participación en la misma, incluida cualquier otra cuenta a cobrar no asegurada, la Sociedad no reconoce pérdidas adicionales, a no ser que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos en nombre de la coligada o asociada.

Las ganancias o pérdidas de dilución en coligadas o asociadas se reconocen en el estado de resultado por función.

Las inversiones en asociadas del mismo grupo, pasan a ser tratadas como subsidiarias en cuanto a la presentación del valor patrimonial y de la plusvalía por poseer el control dentro del grupo.

3.14.- Efectivo y equivalentes al efectivo.

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a plazo en entidades de crédito, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos con un riesgo poco significativo de cambio de valor y los sobregiros bancarios. En el estado de situación financiera, los sobregiros, de existir, se clasifican como Otros Pasivos Financieros en el Pasivo Corriente.

3.15.- Capital social.

El capital social está representado por acciones ordinarias de una sola clase y un voto por acción.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones se presentan en el patrimonio neto como una deducción, neta de impuestos, de los ingresos obtenidos.

3.16.- Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes se reconocen a su valor nominal, ya que su plazo medio de pago es reducido y no existe diferencia material con su valor razonable.

3.17.- Préstamos y otros pasivos financieros.

Los préstamos, y pasivos financieros de naturaleza similar se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, se valorizan a su costo amortizado y cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el estado de resultados durante el plazo de la deuda de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

Las obligaciones financieras se clasifican como pasivos corrientes a menos que la Sociedad tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha de los estados de situación financiera.

3.18.- Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos.

El gasto por impuesto a las ganancias del período comprende al impuesto a la renta corriente y al impuesto diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio, en otros resultados integrales o provienen de una combinación de negocios.

El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula sobre la base de las leyes tributarias vigentes a la fecha del estado de situación financiera.

Los impuestos diferidos se calculan de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias que surgen entre las bases tributarias de los activos y pasivos, y sus importes en libros en los estados financieros. Sin embargo, si los impuestos diferidos surgen del reconocimiento inicial de un pasivo o un activo en una transacción distinta de una combinación de negocios que en el momento de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la ganancia o pérdida fiscal, no se contabiliza. El impuesto diferido se determina usando tasas impositivas (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse en la fecha de los estados de situación financiera y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los que poder compensar dichas diferencias.

El impuesto a la renta diferido se provisiona por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en asociadas, excepto cuando la oportunidad en que se revertirán las diferencias temporales es controlada por la Sociedad y es probable que la diferencia temporal no se revertirá en un momento previsible en el futuro.

3.19.- Beneficios a los empleados.

3.19.1.- Vacaciones del personal.

La Sociedad reconoce el gasto por vacaciones del personal mediante el método del devengo. Este beneficio corresponde a todo el personal y equivale a un importe fijo según los contratos particulares de cada trabajador. Este beneficio es registrado a su valor nominal y presentado bajo el rubro Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

3.19.2.- Indemnizaciones por años de servicio (PIAS).

La Sociedad constituye pasivos por obligaciones por indemnizaciones por cese de servicios, en base a lo estipulado en los contratos colectivos e individuales del personal. Si este beneficio se encuentra pactado, la obligación se trata de acuerdo con NIC 19, de la misma manera que los planes de beneficios definidos y es registrada mediante el método de la unidad de crédito proyectada. El resto de los beneficios por cese de servicios se tratan según el apartado siguiente.

Los planes de beneficios definidos establecen el monto de retribución que recibirá un empleado al momento estimado de goce del beneficio, el que usualmente, depende de uno o más factores, tales como, edad del empleado, rotación, años de servicio y compensación.

El pasivo reconocido en el estado de situación financiera es el valor presente de la obligación del beneficio definido. El valor presente de la obligación de beneficio definido se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados, usando rendimientos de mercado de bonos denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de la obligación por PIAS hasta su vencimiento.

Los costos de servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados. Las ganancias y pérdidas actuariales se reconocen inmediatamente en el balance, con un cargo o abono a otros resultados integrales en los períodos en los cuales ocurren. No son reciclados posteriormente.

3.19.3.- Otros beneficios por cese de la relación laboral.

Los beneficios por cese que no califican con descrito en el punto 3.19.2.- se pagan cuando la relación laboral se interrumpe antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente el cese a cambio de estos beneficios. La Sociedad reconoce los beneficios por cese cuando está demostrablemente comprometido, ya sea:

- i) A poner fin a la relación laboral de empleados de acuerdo a un plan formal detallado sin posibilidad de renuncia; o
- ii) De proporcionar beneficios por cese como resultado de una oferta hecha para incentivar el retiro voluntario. Los beneficios que vencen en más de 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera, de existir, se descuentan a su valor presente.

3.19.4.- Participación en las utilidades.

La Sociedad reconoce un pasivo y un gasto por participación en las utilidades en base a contratos colectivos e individuales de sus trabajadores, sobre la base de una fórmula que toma en cuenta la utilidad atribuible a los accionistas de la Sociedad.

3.20.- Provisiones.

La Sociedad reconoce una provisión cuando está obligado contractualmente o cuando existe una práctica del pasado que ha creado una obligación asumida.

Las provisiones para contratos onerosos, litigios y otras contingencias se reconocen cuando:

- La Sociedad tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados;
- Es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación;
- El importe se ha estimado de forma fiable.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se espera que sean necesarios para liquidar la obligación usando la mejor estimación de la Sociedad. La tasa de descuento utilizada para determinar el valor actual refleja las evaluaciones actuales del mercado, en la fecha de los estados de situación financiera, del valor temporal del dinero, así como el riesgo específico relacionado con el pasivo en particular, de corresponder. El incremento en la provisión por el paso del tiempo se reconoce en el rubro gasto por intereses.

3.21.- Subvenciones estatales.

Las subvenciones gubernamentales se reconocen por su valor justo, cuando hay una seguridad razonable de que la subvención se cobrará, y el Grupo CGE cumplirá con todas las condiciones establecidas.

Las subvenciones estatales relacionadas con costos, se difieren como pasivo y se reconocen en el estado de resultados durante el período necesario para correlacionarlas con los costos que pretenden compensar. Las subvenciones estatales relacionadas con la adquisición de propiedades, planta y equipo se presentan netas del valor del activo correspondiente y se abonan en el estado de resultados sobre una base lineal durante las vidas esperadas de los activos.

Las subvenciones estatales relacionadas con bonificación a la mano de obra se abonan directamente a resultados.

3.22.- Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.

En el estado de situación financiera intermedio, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos o plazos estimados de realización, como corrientes los con vencimiento igual o inferior a doce meses contados desde la fecha de corte de los estados financieros intermedio y como no corrientes, los mayores a ese período.

En el caso que existan obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo se encuentre asegurado, se reclasifican como no corrientes.

3.23.- Reconocimiento de ingresos.

Los ingresos ordinarios incluyen el valor razonable de las contraprestaciones recibidas o a recibir por la venta de bienes y servicios en el curso ordinario de las actividades de la Sociedad. Los ingresos ordinarios se presentan netos de impuestos a las ventas, rebajas y descuentos.

La Sociedad reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades de la Sociedad, tal y como se describe a continuación. No se considera que sea posible valorar el importe de los ingresos con fiabilidad hasta que no se han resuelto todas las contingencias relacionadas con la venta.

3.22.1.- Ventas de electricidad.

El ingreso por ventas de electricidad se registra en base a la facturación efectiva del período de consumo, además de incluir una estimación de energía por facturar que ha sido suministrado hasta la fecha de cierre del período o ejercicio.

3.22.2.- Ingresos por intereses.

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método de la tasa de interés efectiva.

3.24.- Contratos de construcción.

Los costos de los contratos de construcción a terceros se reconocen cuando se incurre en ellos. Los ingresos y costos del contrato de construcción se reconocen en resultados de acuerdo con el método de grado de avance físico. Cuando el resultado de un contrato de construcción no puede estimarse de forma fiable, los ingresos del contrato se reconocen sólo hasta el límite de los costos del contrato incurridos que sea probable que se recuperarán. Cuando el resultado de un contrato de construcción puede estimarse de forma fiable y es probable que el contrato vaya a ser rentable, los ingresos del contrato se reconocen durante el período del contrato. Cuando sea probable que los costos del contrato vayan a exceder el total de los ingresos del mismo, la pérdida esperada se reconoce inmediatamente como un gasto, o como parte de un contrato oneroso.

3.25.- Distribución de dividendos.

Los dividendos a pagar a los accionistas de la Sociedad se reconocen como un pasivo en los estados financieros en el período en que son declarados y aprobados por los accionistas o cuando se configura la obligación correspondiente en función de las disposiciones legales vigentes o las políticas de distribución establecidas por la Junta de Accionistas.

4.- ESTIMACIONES Y JUICIOS O CRITERIOS CRITICOS DE LA ADMINISTRACION.

Las estimaciones y criterios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias.

La Sociedad efectúa estimaciones y supuestos respecto del futuro. Las estimaciones contables resultantes por definición muy pocas veces serán iguales a los resultados reales. Las estimaciones y supuestos que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material a los saldos de los activos y pasivos en el próximo año se presentan a continuación.

4.1.- Estimación del deterioro de la plusvalía comprada.

La Sociedad evalúa anualmente si la plusvalía mercantil ha sufrido algún deterioro, de acuerdo con la política contable que se describe en la Nota 3.10. Los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo han sido determinados sobre la base de cálculos de sus valores en uso.

Los resultados de las estimaciones efectuadas no arrojaron deterioro alguno sobre la plusvalía comprada (ver Nota 13).

4.2.- Beneficios por Indemnizaciones por cese pactadas (PIAS).

El valor presente de las obligaciones por indemnizaciones por años de servicio pactadas (“los beneficios”) depende de un número de factores que se determinan sobre bases actuariales usando un número de supuestos. Los supuestos usados al determinar el costo neto por los beneficios incluyen la tasa de descuento. Cualquier cambio en estos supuestos tendrá impacto en el valor en libros de la obligación por los beneficios.

La Sociedad determina la tasa de descuento al final de cada año que considera más apropiada de acuerdo a las condiciones de mercado a la fecha de valoración. Esta tasa de interés es la que utiliza la Sociedad para determinar el valor presente de las futuras salidas de flujos de efectivo estimadas que se prevé se requerirá para cancelar las obligaciones por planes de beneficios. Al determinar la tasa de descuento, la Sociedad considera las tasas de interés de mercado de bonos que se denominan en la moneda en la que los beneficios se pagarán y que tienen plazos de vencimiento similares o que se aproximan a los plazos de las respectivas obligaciones por los beneficios.

Otros supuestos claves para establecer las obligaciones por planes de beneficios se basan en parte en las condiciones actuales del mercado. En la Nota 20 se presenta información adicional al respecto.

4.3.- Tasaciones de propiedades, planta y equipo.

La Sociedad efectúa periódicamente retasaciones de parte significativa de sus propiedades, planta y equipo. Las tasaciones vinculadas con las redes de transmisión y distribución eléctrica son efectuadas tomando como base la metodología del Valor Nuevo de Reemplazo (VNR / VI) de los activos utilizada en los informes presentados periódicamente a la autoridad regulatoria, el cual es ajustado, si corresponde, para incorporar las variables no contempladas por el estudio a la fecha de cierre del período o ejercicio. Dicho VNR es reducido en la proporción apropiada que representa el uso y estado de conservación de los activos, a base de la metodología de Marston y Agg.

La referida metodología utiliza supuestos críticos vinculados con tasa de interés, factores de reajustes e indexación y estimaciones de vidas útiles, cuya variación pueden generar modificaciones significativas sobre los estados financieros de la Sociedad.

5.- POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS

La Sociedad enfrenta diversos riesgos inherentes a la actividad en el mercado de la distribución y transmisión de electricidad, como son los cambios en los marcos regulatorios, modificaciones en las condiciones del mercado económico-financiero o de las políticas monetarias de la autoridad, restricciones medioambientales y casos fortuitos o de fuerza mayor.

5.1 Riesgo financiero

Los negocios en que participa la Sociedad, corresponden a inversiones con un perfil de retornos de largo plazo y una estabilidad regulatoria, ya que los precios de venta son determinados mediante un mecanismo de carácter técnico, el cual permite obtener una rentabilidad razonable, que la ley establece dentro de una banda del 10% +/- 4% para la industria de la distribución de electricidad en su conjunto. Asimismo, los ingresos y costos se encuentran estructurados fundamentalmente en pesos y/o unidades de fomento.

En atención a lo anterior, a nivel corporativo se definen, coordinan y controlan las estructuras financieras de las empresas que componen el Grupo CGE en orden a prevenir y mitigar los principales riesgos financieros identificados.

5.1.1. Riesgo de tipo de cambio y unidades de reajuste

Debido a que los negocios en que participan las empresas del Grupo CGE son fundamentalmente en pesos, CGE ha determinado como política mantener un equilibrio entre los flujos operacionales y los flujos de sus pasivos financieros, con el objetivo de minimizar la exposición al riesgo de variaciones en el tipo de cambio.

Al cierre del primer trimestre 2013, la deuda financiera de ELIQUISA alcanzó a M\$ 15.412.532, la que se encuentra denominada en unidades de fomento o pesos.

Tipo de deuda	31/03/2013		31/12/2012	
	M\$	%	M\$	%
Deuda en Unidades de Fomento.	15.412.532	100,00%	15.593.241	100,00%
Total deuda financiera	15.412.532	100,00%	15.593.241	100,00%

La mayor exposición cambiaria está relacionada con la variación de la unidad de fomento respecto del peso.

Al analizar el efecto en resultados que produce la deuda denominada en unidades de fomento (UF) debido a la variación del valor de la UF en el período, se observa un impacto negativo de M\$ 19.153.

Períodos de análisis	UF	M\$
31 de diciembre de 2012	669.000	15.280.462
31 de marzo de 2013	669.000	15.299.615
Resultado por unidad de reajuste		(19.153)

Considerando los valores indicados anteriormente, se efectuó un análisis de sensibilidad para determinar el potencial efecto en las unidades de reajustes debido a una variación de 1% en la unidad de fomento respecto del peso.

Esta sensibilización entregó como resultado que el efecto en la utilidad de la Sociedad podría haber oscilado entre una utilidad por la variación de la unidad de fomento respecto del peso o una pérdida de M\$ 152.996 para el período recién concluido.

5.1.2. Riesgo de tasa de interés

Al cierre de este período, ELIQUA posee el 100% de la deuda financiera estructurada a tasa variable.

2013	M\$	%
Deuda a tasa variable	15.412.532	100%
Total deuda Financiera	15.412.532	100%

2012	M\$	%
Deuda a tasa variable	15.593.241	100%
Total deuda Financiera	15.593.241	100%

Al efectuar un análisis de sensibilidad de la deuda que se encuentra estructurada a tasa variable, el efecto en resultados bajo un escenario en que las tasas fueran 1% superior a las vigentes sería de M\$ 38.531 de mayor gasto por intereses.

5.1.3. Riesgo de liquidez y estructura de pasivos financieros

El riesgo de liquidez en ELIQUA es administrado mediante una adecuada gestión de los activos y pasivos, optimizando los excedentes de caja diarios y de esa manera asegurar el cumplimiento de los compromisos de deudas en el momento de su vencimiento.

A nivel del Grupo CGE, continuamente se efectúan proyecciones de flujos de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y análisis del mercado de deuda con el objeto de, en caso de requerirlo, contratar nuevos financiamientos o reestructurar créditos existentes a plazos que sean coherentes con la capacidad de generación de flujos de los diversos negocios en que participa la Sociedad. Sin perjuicio de lo anterior, la Sociedad cuenta con líneas bancarias de corto plazo aprobadas, que permiten reducir ostensiblemente el riesgo de liquidez a nivel de la matriz o de cualquiera de sus filiales.

El flujo que genera la deuda financiera de ELIQSA se ha estructurado en un 4% a corto plazo y 96% a largo plazo, mediante créditos bancarios, como se indica en el siguiente cuadro:

Capital e intereses con proyección futura de flujo de caja 31-03-2013	Hasta 1 año M\$	Más de 1 año y hasta 3 años M\$	Total M\$
Bancos	640.991	16.583.212	17.224.203
Total	640.991	16.583.212	17.224.203
Porcentualidad	4%	96%	100%

Capital e intereses con proyección futura de flujo de caja 31-12-2012	Hasta 1 año M\$	Más de 1 año y hasta 3 años M\$	Total M\$
Bancos	491.526	17.093.920	17.585.446
Total	491.526	17.093.920	17.585.446
Porcentualidad	3%	97%	100%

5.1.4 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito de las cuentas por cobrar proveniente de la actividad comercial es históricamente muy limitado. El corto plazo de cobro a los clientes permite acotar los montos de deuda individuales a través de la gestión de la suspensión de suministro por falta de pago. La regulación vigente prevé la radicación de la deuda en la propiedad del usuario del servicio eléctrico limitando la probabilidad de incobrabilidad de los créditos.

Por la modalidad de pago y el período del mes en que reciben sus ingresos los clientes, aproximadamente el 32% de la recaudación se concentra dentro del plazo de pago.

La cobranza de los clientes en mora es gestionada, iniciando su actividad de cobranza a partir del día 46 del vencimiento de su primer documento de cobro y se aplica la suspensión de suministro como herramienta de cobranza definida en la ley.

En el siguiente cuadro se puede apreciar lo planteado anteriormente en el sentido que el riesgo de crédito es bajo. En efecto, la rotación de cuentas por cobrar de ELIQSA es de aproximadamente 2,3 meses de ventas. Del mismo modo, el monto de Deudas Comerciales Vencidas y Deterioradas representa un monto poco significativo, del orden de 0,98% del total de Ingresos Operacionales.

Conceptos	31-03-2013 M\$	31-12-2012 M\$
Ingresos operacionales. (últimos 12 meses)	46.239.360	47.456.700
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar bruto.	8.790.723	9.325.152
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidas y deterioradas.	453.487	443.702
Rotación cuentas por cobrar. (meses)	2,3	2,4
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar deterioradas / ingresos operacionales.	0,98%	0,93%

5.1.5 Análisis de la deuda financiera que no está a valor de mercado con instituciones financieras.

Como parte del análisis de riesgo, se ha realizado un análisis del valor de mercado que tendrían los pasivos bancarios de la empresa al 31 de marzo de 2013. Este análisis consiste en obtener el valor presente de los flujos de caja futuros de cada deuda financiera vigente utilizando tasas representativas de las condiciones de mercado de acuerdo al riesgo de la empresa y al plazo remanente de la deuda.

De esta forma, se presenta a continuación el resumen del valor libro y de mercado del saldo insoluto de los pasivos financieros de la empresa:

Deuda al 31 de marzo de 2013	Pasivos financieros a valor libro M\$	Pasivos financieros a valor justo M\$	Valor justo v/s valor libro %
Bancos.	15.412.532	15.560.440	0,95%
Total pasivo financiero	15.412.532	15.560.440	0,95%
Deuda al 31 de diciembre de 2012	Pasivos financieros a valor libro M\$	Pasivos financieros a valor justo M\$	Valor justo v/s valor libro %
Bancos.	15.593.241	15.590.940	-0,01%
Total pasivo financiero	15.593.241	15.590.940	-0,01%

6.- EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO.

La composición del rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

Clases de efectivo y equivalentes al efectivo	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Efectivo		
Efectivo en caja.	375.738	392.694
Saldos en bancos.	121.937	542.690
Total efectivo.	497.675	935.384
Total	497.675	935.384

Este rubro está denominado en pesos chilenos.

El efectivo y equivalentes al efectivo incluido en los estados de situación financiera al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 no difiere del presentado en los estados de flujos de efectivo.

La composición del rubro por tipo de monedas al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

Información del efectivo y equivalentes al efectivo por moneda	Moneda	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Monto del efectivo y equivalente al efectivo.	CL \$	497.675	935.384
Total		497.675	935.384

7.- DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR.

7.1.- Composición del rubro.

7.1.1.- Clases de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto.

Clases de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Deudores comerciales, neto.	8.189.596	8.637.926	46.710	59.649
Otras cuentas por cobrar, neto. (*)	147.640	243.524	109.592	113.090
Total	8.337.236	8.881.450	156.302	172.739

7.1.2.- Detalle de otras cuentas por cobrar, neto.

(*) Otras cuentas por cobrar, neto	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Por cobrar al personal				
Préstamos al personal.	74.653	97.883	109.592	113.090
Anticipo de remuneraciones.	1.502	49.627	0	0
Fondos por rendir.	1.433	2.300	0	0
Sub total	77.588	149.810	109.592	113.090
Deudores varios				
Deudores varios.	26.250	34.006	0	0
Anticipo Proveedores.	11.541	11.541	0	0
Otros documentos por cobrar.	9.001	37.826	0	0
Otros.	24.492	11.873	0	0
Provisión de deterioro.	(1.232)	(1.532)	0	0
Sub total	70.052	93.714	0	0
Total	147.640	243.524	109.592	113.090

7.1.3.- Clases de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, bruto.

Clases de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, bruto	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Deudores comerciales, bruto.	8.641.851	9.080.096	46.710	59.649
Otras cuentas por cobrar, bruto.	148.872	245.056	109.592	113.090
Total	8.790.723	9.325.152	156.302	172.739

7.1.4.- Deterioro de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

Importe en libros de deudores comerciales, otras cuentas por cobrar deteriorados	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Deudores comerciales.	452.255	442.170
Otras cuentas por cobrar.	1.232	1.532
Total	453.487	443.702

El movimiento de la provisión por deterioro de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012, se muestra en el siguiente cuadro:

Provisión deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidos y no pagados con deterioro	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Saldo inicial.	443.702	478.867
Baja de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar deterioradas del período o ejercicio.	0	(134.725)
Aumento (disminución) del período o ejercicio.	9.785	99.560
Total	453.487	443.702

El valor justo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar no difiere significativamente del valor de libros presentado. Asimismo, el valor libros de los deudores y clientes por cobrar en mora no deteriorados y deteriorados representan una aproximación razonable al valor justo de los mismos, ya que incluyen un interés explícito por el retraso en el pago y consideran una provisión de deterioro cuando existe evidencia objetiva de que la Sociedad no será capaz de cobrar el importe que se le adeuda, ello aún luego de aplicar las acciones de cobranza.

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha de reporte es el valor en libros de cada clase de cuenta por cobrar mencionada. La Sociedad no solicita colaterales en garantía.

La calidad crediticia en materia de energía eléctrica, las Empresas Distribuidoras se rigen por el Decreto con Fuerza de Ley N° 1, de Minería de 1982, Ley General de Servicios Eléctricos, y por su Reglamento Eléctrico, Decreto Supremo N° 295 de diciembre de 1996. Las disposiciones de este último, en sus Art. N° 146, fija los plazos para el pago del suministro eléctrico por parte del usuario o cliente definido, no siendo éste considerado como un crédito y por otro lado, señala que en el inmueble o instalación quedarán radicadas todas las obligaciones derivadas del servicio para con la empresa suministradora, y sumado a que en Art. N° 146 se establecen los plazos para suspensión del suministro eléctrico.

La Sociedad ha definido las siguientes segmentaciones de clientes para efectos de determinar las provisiones por deterioro:

Clientes del segmento electricidad: Toda deuda superior a tres años de antigüedad es provisionada en un 100%. Adicional a lo anterior se establece un porcentaje a las treinta y seis últimas facturaciones móviles incluido IVA, este porcentaje se establece considerando la experiencia de cobranza sobre base histórica que ha tenido la distribuidora. Asimismo se provisionan en un 100% aquellos clientes que sin cumplir la condición de antigüedad, evidencian un riesgo de incobrabilidad en función de su situación jurídica, como son por ejemplo los deudores en estado de quiebra. Todos los servicios clasificados como Municipales y Fiscales son excluidos de la provisión.

Clientes del segmento servicios: Toda deuda mayor a 6 meses es deteriorada incluyendo las cuotas vencidas como las por vencer. Las cuotas vencidas ponderan con capital e intereses, en cambio, las cuotas por vencer solo por su parte de capital.

7.2.- Estratificación de la cartera.

La estratificación de la cartera al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

31/03/2013	Cartera al día M\$	Morosidad 1-30 días M\$	Morosidad 31-60 días M\$	Morosidad 61-90 días M\$	Morosidad 91-120 días M\$	Morosidad 121-150 días M\$	Morosidad 151-180 días M\$	Morosidad 181-210 días M\$	Morosidad 211-250 días M\$	Morosidad mayor a 251 días M\$	Total deudores M\$	Total corrientes M\$	Total no corrientes M\$
Deudores comerciales, bruto.	5.623.950	2.124.078	417.607	62.324	29.270	16.172	21.641	21.102	21.768	350.649	8.688.561	8.641.851	46.710
Otras cuentas por cobrar, bruto.	136.448	0	325	0	0	0	0	0	0	121.691	258.464	148.872	109.592
Provision deterioro	(130.563)	(91.991)	(28.838)	(4.346)	(2.142)	(1.218)	(2.090)	(1.921)	(1.656)	(188.722)	(453.487)	(453.487)	0
Total	5.629.835	2.032.087	389.094	57.978	27.128	14.954	19.551	19.181	20.112	283.618	8.493.538	8.337.236	156.302

31/12/2012	Cartera al día M\$	Morosidad 1-30 días M\$	Morosidad 31-60 días M\$	Morosidad 61-90 días M\$	Morosidad 91-120 días M\$	Morosidad 121-150 días M\$	Morosidad 151-180 días M\$	Morosidad 181-210 días M\$	Morosidad 211-250 días M\$	Morosidad mayor a 251 días M\$	Total deudores M\$	Total corrientes M\$	Total no corrientes M\$
Deudores comerciales, bruto.	6.620.018	1.737.163	389.303	48.922	21.584	22.407	13.166	10.529	12.721	263.932	9.139.745	9.080.096	59.649
Otras cuentas por cobrar, bruto.	230.039	1.635	(368)	0	0	0	9.200	0	0	117.640	358.146	245.056	113.090
Provision deterioro	(175.914)	(65.400)	(23.399)	(3.534)	(1.766)	(1.494)	(968)	(1.313)	(1.657)	(168.257)	(443.702)	(443.702)	0
Total	6.674.143	1.673.398	365.536	45.388	19.818	20.913	21.398	9.216	11.064	213.315	9.054.189	8.881.450	172.739

7.3.- Resumen de estratificación de la cartera.

El resumen de estratificación de la cartera al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

31/03/2013								
Tramos de deudas	Cientes de cartera no repactada N°	Cartera no repactada, bruta M\$	Provisión deterioro M\$	Cientes de cartera repactada N°	Cartera repactada, bruta M\$	Provisión deterioro M\$	Total cartera, bruta M\$	Total provisión deterioro M\$
Por vencer								
Vendida y no facturada.	0	3.446.286	0	0	0	0	3.446.286	0
Por vencer.	28.321	1.935.851	(130.532)	853	241.813	(31)	2.177.664	(130.563)
Sub total por vencer	28.321	5.382.137	(130.532)	853	241.813	(31)	5.623.950	(130.563)
Vencidos								
Entre 1 y 30 días	24.080	2.113.135	(82.142)	493	10.943	(9.849)	2.124.078	(91.991)
Entre 31 y 60 días	6.036	416.139	(27.518)	5	1.468	(1.321)	417.607	(28.839)
Entre 61 y 90 días	771	60.921	(3.084)	5	1.403	(1.263)	62.324	(4.347)
Entre 91 y 120 días	466	28.955	(1.859)	3	315	(284)	29.270	(2.143)
Entre 121 y 150 días	397	15.868	(942)	4	304	(274)	16.172	(1.216)
Entre 151 y 180 días	329	21.616	(2.067)	1	25	(23)	21.641	(2.090)
Entre 181 y 210 días	286	21.077	(1.898)	1	25	(23)	21.102	(1.921)
Entre 211 y 250 días	355	21.752	(1.643)	1	16	(14)	21.768	(1.657)
Más de 250 días	3.679	290.900	(133.714)	182	59.749	(53.774)	350.649	(187.488)
Sub total vencidos	36.399	2.990.363	(254.867)	695	74.248	(66.825)	3.064.611	(321.692)
Total	64.720	8.372.500	(385.399)	1.548	316.061	(66.856)	8.688.561	(452.255)

31/12/2012								
Tramos de deudas	Cientes de cartera no repactada N°	Cartera no repactada, bruta M\$	Provisión deterioro M\$	Cientes de cartera repactada N°	Cartera repactada, bruta M\$	Provisión deterioro M\$	Total cartera, bruta M\$	Total provisión deterioro M\$
Por vencer								
Vendida y no facturada.	0	3.349.977	0	0	0	0	3.349.977	0
Por vencer.	25.470	2.995.692	(175.657)	1.298	274.349	(257)	3.270.041	(175.914)
Sub total por vencer	25.470	6.345.669	(175.657)	1.298	274.349	(257)	6.620.018	(175.914)
Vencidos								
Entre 1 y 30 días	23.012	1.725.443	(65.263)	162	11.720	(137)	1.737.163	(65.400)
Entre 31 y 60 días	9.872	388.823	(23.262)	6	480	(137)	389.303	(23.399)
Entre 61 y 90 días	1.083	48.832	(3.521)	1	90	(13)	48.922	(3.534)
Entre 91 y 120 días	421	21.474	(1.685)	2	110	(81)	21.584	(1.766)
Entre 121 y 150 días	363	22.391	(1.490)	0	16	(4)	22.407	(1.494)
Entre 151 y 180 días	226	13.166	(968)	0	0	0	13.166	(968)
Entre 181 y 210 días	186	10.011	(1.133)	2	518	(180)	10.529	(1.313)
Entre 211 y 250 días	252	11.830	(1.243)	4	891	(414)	12.721	(1.657)
Más de 250 días	2.494	205.057	(111.860)	176	58.875	(54.865)	263.932	(166.725)
Sub total vencidos	37.909	2.447.027	(210.425)	353	72.700	(55.831)	2.519.727	(266.256)
Total	63.379	8.792.696	(386.082)	1.651	347.049	(56.088)	9.139.745	(442.170)

El detalle y apertura por segmento se encuentra en la Nota 28.1.

7.4.- Cartera protestada y en cobranza judicial.

La cartera protestada y en cobranza judicial al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente, las cuales forman parte de la cartera morosa:

31/03/2013				
Cartera en cobranza judicial	Documentos por cobrar en cartera protestada, cartera no securitizada		Documentos por cobrar en cobranza judicial, cartera no securitizada	
	N°	M\$	N°	M\$
Cartera protestada o en cobranza judicial.	0	0	0	0
Total	0	0	0	0

31/12/2012				
Cartera en cobranza judicial	Documentos por cobrar en cartera protestada, cartera no securitizada		Documentos por cobrar en cobranza judicial, cartera no securitizada	
	N°	M\$	N°	M\$
Cartera protestada o en cobranza judicial.	3	139	0	0
Total	3	139	0	0

7.5.- Provisión y castigos.

El detalle del movimiento del período de la provisión y castigo de la cartera no repactada y repactada al 31 de marzo de 2013 y 31 de marzo de 2012 es el siguiente:

Provisión y castigos	01/01/2013	01/01/2012
	31/03/2013	31/03/2012
	M\$	M\$
Provisión cartera no repactada.	(983)	2.489
Provisión cartera repactada.	10.768	22.401
Total	9.785	24.890

7.6.- Número y monto de operaciones.

El número y monto de operaciones al 31 de marzo de 2013 y 2012 es el siguiente por venta de energía y servicios:

Segmentos de ventas	Operaciones	01/01/2013
		31/03/2013
	N°	M\$
Ventas de energía eléctrica.	269.749	10.009.962
Ventas de servicios.	156	1.375.438
Total	269.905	11.385.400

Segmentos de ventas	Operaciones N°	01/01/2012 31/03/2012 M\$
Ventas de energía eléctrica.	261.317	11.029.897
Ventas de servicios.	146	1.572.815
Total	261.463	12.602.712

8.- CUENTAS POR COBRAR Y PAGAR A ENTIDADES RELACIONADAS.

Las transacciones con empresas relacionadas son de pago/cobro inmediato o hasta 90 días, y no están sujetas a condiciones especiales. Estas operaciones se ajustan a lo establecido en el Título XVI de la Ley N° 18.046, sobre Sociedades Anónimas. No existen deudas de dudoso cobro, razón por la cual no se ha constituido una provisión de deterioro para estas transacciones.

Los traspasos de fondos de corto plazo desde y hacia la matriz, que no correspondan a cobro o pago de servicios, se estructuran bajo la modalidad de cuenta corriente mercantil, estableciéndose para el saldo mensual una tasa de interés variable, de acuerdo a las condiciones del mercado.

La Sociedad, tiene como política informar todas las transacciones que efectúa con partes relacionadas durante el período o ejercicio, con excepción de los dividendos pagados, aportes de capital recibidos, los cuales no se entienden como transacciones.

8.1.- Saldos y transacciones con entidades relacionadas.

8.1.1.- Cuentas por cobrar a entidades relacionadas.

La composición del rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

R.U.T	Sociedad	País de origen	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	Corrientes	
							31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
96.763.010-1	Empresa Eléctrica de Melipilla, Colchagua y Maule S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	3.655	134
87.601.500-5	Empresa Eléctrica Atacama S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	431	409
96.541.920-9	Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	6.223	2.606
96.542.120-3	Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	14.440	14.417
96.893.220-9	Transemel S.A.	Chile	Asesorías prestadas	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	15.414	33.817
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Cuenta corriente mercantil (Cargos)	Hasta 90 días	Controladora	CL \$	8.536.788	8.112.858
96.849.700-6	Empresa Eléctrica de Talca S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	327	338
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Servicios prestados	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	4.590	8.583
96.837.950-K	Tecnet S.A.	Chile	Servicios prestados	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	1.388	1.391
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Servicios prestados	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	0	1.362
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Servicios prestados	Hasta 90 días	Matriz	CL \$	0	39
TOTALES							8.583.256	8.175.954

8.1.2.- Cuentas por pagar a entidades relacionadas.

La composición del rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

R.U.T	Sociedad	País de origen	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	Corrientes	
							31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
86.763.010-1	Empresa Eléctrica de Melipilla, Colchagua y Maule S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	879.344	741.120
87.601.500.5	Empresa Eléctrica Atacama S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	134.176	123.114
96.541.920-9	Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	320.008	343.073
96.542.120-3	Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Coligada	CL \$	167.545	168.529
96.849.700-6	Empresa Eléctrica de Talca S.A.	Chile	Servicio facturación y recaudación	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	91.831	81.938
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Controladora	CL \$	15.662	15.540
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	113.583	126.448
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Compra de materiales	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	149.981	177.843
93.603.000-9	Sociedad de Computación Binaria S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	51.856	68.046
96.837.950-K	Tecnet S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	98.697	117.222
86.386.700-2	Transformadores Tusan S.A.	Chile	Compra de materiales	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	0	16.063
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Matriz	CL \$	317.885	134.704
99.513.400-4	CGE Distribución S.A.	Chile	Servicios recibidos	Hasta 90 días	Indirecta	CL \$	3.266	3.262
TOTALES							2.343.834	2.116.902

8.1.3.- Transacciones con relacionadas y sus efectos en resultados.

Se presentan las operaciones y sus efectos en resultados por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012.

R.U.T	Sociedad	País de origen	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	Moneda	01/01/2013 31/03/2013		01/01/2012 31/03/2012	
						Operación	Efecto en resultados (cargo) / abono	Operación	Efecto en resultados (cargo) / abono
						M\$	M\$	M\$	M\$
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Controladora	Cuenta corriente mercantil (Cargos)	CL \$	425.054	0	128.444	0
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Controladora	Intereses cobrados	CL \$	122.252	121.130	97.705	93.010
90.042.000-5	Compañía General de Electricidad S.A.	Chile	Controladora	Servicios recibidos	CL \$	39.295	(39.295)	38.618	(38.618)
96.542.120-3	Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	Coligada	Servicios prestados	CL \$	28.091	28.091	12.402	12.402
96.541.920-9	Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	Chile	Coligada	Servicios recibidos	CL \$	332	(332)	11.140	(11.140)
96.541.920-9	Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	Chile	Coligada	Venta de materiales	CL \$	0	0	51.500	0
96.893.220-9	Transemel S.A.	Chile	Coligada	Servicios prestados	CL \$	46.181	46.181	45.431	45.431
96.893.220-9	Transemel S.A.	Chile	Coligada	Venta de energía	CL \$	1.300	1.300	966	966
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	21.346	(21.346)	30.191	(30.191)
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Indirecta	Arriendos de oficinas	CL \$	0	0	4.101	4.101
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Indirecta	Servicios prestados	CL \$	6.119	6.119	12.216	12.216
99.596.430-9	Novanet S.A.	Chile	Indirecta	Compra de materiales	CL \$	0	0	690	(690)
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Indirecta	Arriendos de oficinas	CL \$	3.424	3.424	3.359	3.359
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	31.563	(31.563)	24.581	(24.581)
89.479.000-8	Comercial y Logística General S.A.	Chile	Indirecta	Compra de materiales	CL \$	463.113	(19.471)	285.293	(24.419)
93.603.000-9	Sociedad de Computación Binaria S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	125.564	(125.564)	159.790	(159.790)
93.603.000-9	Sociedad de Computación Binaria S.A.	Chile	Indirecta	Arriendo de equipos	CL \$	7.580	(7.580)	3.380	(3.380)
93.603.000-9	Sociedad de Computación Binaria S.A.	Chile	Indirecta	Compra de materiales	CL \$	145	0	0	0
86.386.700-2	Transformadores Tusan S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	0	0	153	(153)
96.837.950-K	Tecnet S.A.	Chile	Indirecta	Arriendos de oficinas	CL \$	4.163	4.163	4.083	4.083
96.837.950-K	Tecnet S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	241.583	(241.583)	217.573	(217.573)
96.837.950-K	Tecnet S.A.	Chile	Indirecta	Reembolso de gastos	CL \$	0	0	14.246	0
99.513.400-4	CGE Distribución S.A.	Chile	Indirecta	Servicios recibidos	CL \$	8.222	(8.222)	8.089	(8.089)
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Matriz	Servicios recibidos	CL \$	298.320	(298.320)	305.252	(305.252)
76.144.275-9	Emel Norte S.A.	Chile	Matriz	Compra de materiales	CL \$	15.932	0	16.468	0
TOTALES						1.889.579	(582.868)	1.475.671	(648.308)

8.2.- Directorio y Gerencia de la Sociedad.

El Directorio de ELIQSA S.A. lo componen cinco miembros, los cuales permanecen por un período de 2 años en sus funciones, pudiendo estos reelegirse.

En Junta Ordinaria de Accionistas N° 24, celebrada con fecha 15 de marzo de 2012 se reeligió el Directorio de la Sociedad de acuerdo a lo siguiente:

Jorge Eduardo Marín Correa	Director
José Luis Hornauer Herrmann	Director
Andrés Pérez Cruz	Director
Eduardo Rafael Morandé Montt	Vicepresidente
Rafael Salas Cox	Presidente

El equipo gerencial de la Sociedad lo componen un Gerente Zonal y un Subgerente Comercial. Además esta Sociedad gerencialmente depende de Emel Norte S.A.

8.2.1.- Remuneración del Directorio.

En artículo décimo tercero de los estatutos sociales establece que el cargo de Director no es remunerado.

8.2.2.- Remuneración del Equipo Gerencial.

Las remuneraciones con cargo a resultados al Equipo Gerencial clave asciende a M\$ 41.486 por el período terminado al 31 de marzo de 2013, (M\$ 40.827 en el período terminado al 31 de marzo 2012).

La Sociedad tiene para sus ejecutivos, establecido un plan de incentivo por cumplimiento de objetivos individuales de aportación a los resultados de la Sociedades, estos incentivos están estructurados en un mínimo y máximo de remuneraciones brutas y son canceladas una vez al año.

9.- **ACTIVOS, PASIVOS POR IMPUESTOS.**

El detalle de este rubro es el siguiente para el periodo terminado al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012.

Activos, pasivos por impuestos	Corriente		No corriente	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Activos por impuestos				
Pagos provisionales mensuales.	853.082	689.077	0	0
Créditos al impuesto.	62.908	42.865	0	0
Subtotal activos por impuestos	915.990	731.942	0	0
Pasivos por impuestos				
Impuesto a la renta de primera categoría.	(1.195.981)	(1.036.754)	0	0
Subtotal pasivos por impuestos	(1.195.981)	(1.036.754)	0	0
Total activos (pasivos) por impuestos	(279.991)	(304.812)	0	0

10.- **OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.**

El detalle de este rubro es el siguiente al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012.

Otros activos no financieros	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Gastos pagados por anticipado.	45.782	40.529	0	0
Garantías de arriendo.	39.675	39.662	0	0
Total	85.457	80.191	0	0

11.- INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL METODO DE LA PARTICIPACION.

11.1.- Composición del rubro.

Al 31 de marzo de 2013

Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	Saldo al 01/01/2013 M\$	Participación en ganancia (pérdida) M\$	Dividendos recibidos M\$	Otro incremento (decremento) M\$	Saldo al 31/03/2013 M\$
Inversiones en asociadas.	10.134.710	231.220	0	0	10.365.930
Total	10.134.710	231.220	0	0	10.365.930

Al 31 de diciembre de 2012

Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	Saldo al 01/01/2012 M\$	Participación en ganancia (pérdida) M\$	Dividendos recibidos M\$	Otro incremento (decremento) M\$	Saldo al 31/12/2012 M\$
Inversiones en asociadas.	9.779.114	1.095.846	(934.088)	193.838	10.134.710
Total	9.779.114	1.095.846	(934.088)	193.838	10.134.710

11.2.- Inversiones en asociadas.

11.2.1.- Inversiones en asociadas contabilizadas usando el método de la participación.

Saldos al 31 de marzo de 2013

Movimiento de inversiones en asociadas utilizando el método de la participación	País de origen	Moneda funcional	Porcentaje participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01/01/2013 M\$	Participación en ganancia (pérdida) M\$	Otro incremento (decremento) M\$	Saldo al 31/03/2013 M\$
Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	CL \$	24,73191%	24,73191%	5.242.961	135.086	0	5.378.047
Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	Chile	CL \$	7,74315%	7,74315%	3.319.265	73.919	0	3.393.184
Transemel S.A.	Chile	CL \$	9,00000%	9,00000%	1.572.484	22.215	0	1.594.699
Total					10.134.710	231.220	0	10.365.930

Saldos al 31 de diciembre de 2012.

Movimiento de inversiones en asociadas utilizando el método de la participación	País de origen	Moneda funcional	Porcentaje participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01/01/2012 M\$	Participación en ganancia (pérdida) M\$	Otro incremento (decremento) M\$	Saldo al 31/12/2012 M\$
Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	CL \$	24,73191%	24,73191%	5.027.967	637.913	147.481	5.242.961
Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	Chile	CL \$	7,74315%	7,74315%	3.255.485	350.050	21.730	3.319.265
Transemel S.A.	Chile	CL \$	9,00000%	9,00000%	1.495.662	107.883	24.627	1.572.484
Total					9.779.114	1.095.846	193.838	10.134.710

11.2.2.- Información resumida inversiones en asociadas.

Saldos al 31 de marzo de 2013.

Inversiones en asociadas	Porcentaje participación	31/03/2013											
		Activos corrientes	Activos no corrientes	Total activos	Pasivos corrientes	Pasivos no corrientes	Total pasivos	Patrimonio	Ingresos ordinarios	Otros	Ganancia (pérdida) de operaciones continuadas	Ganancia (pérdida)	Resultado integral
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Empresa Eléctrica de Arica S.A.	24,73191%	11.976.742	29.285.887	41.262.629	8.863.833	10.653.414	19.517.247	21.199.179	5.992.994	(5.446.791)	546.203	546.203	546.203
Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	7,74315%	24.235.206	69.576.197	93.811.403	23.662.166	26.327.468	49.989.634	42.867.125	18.221.568	(17.266.925)	954.643	954.643	954.643
Transemel S.A.	9,00000%	1.055.096	28.160.832	29.215.928	5.398.479	6.098.578	11.497.057	17.472.041	957.869	(711.039)	246.830	246.830	246.830
Total		37.267.044	127.022.916	164.289.960	37.924.478	43.079.460	81.003.938	81.538.345	25.172.431	(23.424.755)	1.747.676	1.747.676	1.747.676

Saldos al 31 de diciembre de 2012 y al 31 de marzo de 2012.

Inversiones en asociadas	Porcentaje participación	31/12/2012							31/03/2012				
		Activos corrientes	Activos no corrientes	Total activos	Pasivos corrientes	Pasivos no corrientes	Total pasivos	Patrimonio	Ingresos ordinarios	Otros	Ganancia (pérdida) de operaciones continuadas	Ganancia (pérdida)	Resultado integral
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Empresa Eléctrica de Arica S.A.	24,73191%	11.710.128	29.123.610	40.833.738	9.000.762	10.633.797	19.634.559	21.199.179	7.266.422	(6.408.452)	857.970	857.970	857.970
Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	7,74315%	23.498.461	69.325.850	92.824.311	30.141.519	19.815.667	49.957.186	42.867.125	18.933.398	(17.879.066)	1.054.332	1.054.332	1.054.332
Transemel S.A.	9,00000%	1.381.503	27.779.265	29.160.768	5.597.784	6.090.943	11.688.727	17.472.041	890.783	(644.680)	246.103	246.103	246.103
Total		36.590.092	126.228.725	162.818.817	44.740.065	36.540.407	81.280.472	81.538.345	27.090.603	(24.932.198)	2.158.405	2.158.405	2.158.405

11.3.- Información sobre el valor razonable de las inversiones en asociadas.

Al 31 de marzo de 2013.

Inversiones en Asociadas con cotización pública	País de origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación	Participación en N° de Acciones	Valor Bursátil por acción	Valor Bursátil al 31/03/2013 M\$
Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	CL \$	24,73191%	46.000.000	172,00	7.912.000
Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	Chile	CL \$	7,74315%	14.000.000	390,00	5.460.000
Total						13.372.000

Al 31 de diciembre de 2012.

Inversiones en Asociadas con cotización pública	País de origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación	Participación en N° de Acciones	Valor Bursátil por acción	Valor Bursátil al 31/12/2012 M\$
Empresa Eléctrica de Arica S.A.	Chile	CL \$	24,73191%	46.000.000	180,00	8.280.000
Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	Chile	CL \$	7,74315%	14.000.000	430,00	6.020.000
Total						14.300.000

Transemel S.A., es una sociedad anónima cerrada, por lo tanto, no cotiza sus acciones en la Bolsa de Valores.

12.- ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTO DE LA PLUSVALIA.

12.1.- Composición y movimientos de los activos intangibles.

Este rubro está compuesto por servidumbres de paso y programas informáticos. Su detalle al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Activos Intangibles	31/03/2013		
	Valores brutos M\$	Amortización acumulada M\$	Valores netos M\$
Programas informáticos.	1.451.486	(1.375.972)	75.514
Total	1.451.486	(1.375.972)	75.514

Activos Intangibles	31/12/2012		
	Valores brutos M\$	Amortización acumulada M\$	Valores netos M\$
Programas informáticos.	1.451.486	(1.370.002)	81.484
Total	1.451.486	(1.370.002)	81.484

La amortización acumulada al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es de vida finita.

Amortización acumulada y deterioro del valor, activos intangibles	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Activos intangibles de vida finita.	1.375.972	1.370.002
Total	1.375.972	1.370.002

El detalle de vidas útiles aplicadas en el rubro Intangibles al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Vidas útiles estimadas o tasas de amortización utilizadas	Vida / tasa	Mínima	Máxima
Programas Informáticos.	Vida	4	4

El movimiento de intangibles al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Movimientos en activos intangibles	31/03/2013	
	Programas informáticos, neto M\$	Activos intangibles identificables, neto M\$
Saldo inicial al 1 de enero de 2013	81.484	81.484
Amortización.	(5.970)	(5.970)
Cambios, total	(5.970)	(5.970)
Saldo al 31 de Marzo de 2013	75.514	75.514

Movimientos en activos intangibles	31/12/2012	
	Programas informáticos, neto M\$	Activos intangibles identificables, neto M\$
Saldo inicial al 1 de enero de 2012	4.037	4.037
Adiciones.	90.070	90.070
Amortización.	(12.623)	(12.623)
Cambios, total	77.447	77.447
Saldo al 31 de diciembre de 2012	81.484	81.484

El cargo a resultados por amortización de intangibles al 31 de marzo de 2013 y 2012 se detalla a continuación:

Línea de partida en el estado de resultados que incluye amortización de activos intangibles identificables	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Gastos de administración.	5.970	341
Total	5.970	341

13.- PLUSVALIA.

El detalle de la plusvalía comprada al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

Rut	Sociedad sobre la cual se mantiene la plusvalía	Fecha de generación plusvalía	Sociedad adquirente	Relación con vendedor	Movimientos 2012		Movimientos
					Saldo al	Saldo al	Saldo al
					01/01/2012	31/12/2012	31/03/2013
					M\$	M\$	M\$
96.541.920-9	Empresa Eléctrica de Antofagasta S.A.	07/12/1990	Eliqsa S.A.	Sin relación	64.990	64.990	64.990
96.542.120-3	Empresa Eléctrica de Arica S.A.	02/12/1993	Eliqsa S.A.	Sin relación	329.311	329.311	329.311
Totales					394.301	394.301	394.301

13.1.- Prueba de deterioro de la plusvalía comprada y otros activos intangibles de vida útil indefinida.

La Sociedad evalúa anualmente si la plusvalía comprada y demás activos intangibles de vida útil indefinida han sufrido algún deterioro, de acuerdo con la política contable que se describe en la Nota 3.10. Los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo han sido determinados sobre la base de cálculos de sus valores en uso. La estimación del valor en uso ha requerido que la administración realice las estimaciones de los flujos de efectivo futuros esperados, utilizando las proyecciones sectoriales, la experiencia del pasado y las expectativas futuras.

Los principales parámetros e indicadores utilizados por la Sociedad para la evaluación del deterioro son:

- Margen operacional, crecimiento de ventas físicas y crecimiento del número de clientes.
- Margen de servicios complementarios que implica el aumento de clientes, ventas de energía con crecimientos asociados al PIB, IPC.
- Gastos de personal, con dotaciones constantes en los períodos de análisis apoyados por las sinergias del negocio, considerando ajustes salariales en línea con el IPC.
- Costo O&M y Administración, los cuales se incrementan según número de clientes, IPC, ventas físicas y variación de propiedades, planta y equipo.

Las tasas de descuento nominales antes de impuestos, aplicadas en la última evaluación al 31 de diciembre de 2012 fluctúan entre un 9% y un 10,5%.

Como resultado de estas pruebas la Sociedad determinó que no existen deterioros en la plusvalía comprada y demás activos intangibles de vida útil indefinida.

14.- PROPIEDADES DE INVERSION.

La composición y el movimiento de este rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

14.1.- Composición y movimientos de las propiedades de inversión.

Propiedades de inversión, modelo del valor razonable	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Saldo Inicial	140.744	141.835
Ganancias (pérdidas) por ajustes del valor razonable.	0	(1.091)
Total de cambios en propiedades de inversión, modelo del valor razonable	0	(1.091)
Total	140.744	140.744

Las tasaciones para los efectos de determinar el valor razonable de las propiedades de inversión, son evaluadas y efectuadas en forma anual.

14.2.- Conciliación entre tasación obtenida y tasación ajustada incluida en los estados financieros intermedios.

Valorización ajustada incluida en los estados financieros, modelo del valor razonable	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Valorización obtenida para las propiedades de inversión.	140.744	140.744
Total	140.744	140.744

14.3.- Ingresos y gastos de propiedades de inversión.

Ingresos y gastos de propiedades de inversión	01/01/2013	01/01/2012
	31/03/2013	31/03/2012
	M\$	M\$
Importe de ingresos por alquileres de propiedades de inversión.	7.032	8.273

15.- PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO.

15.1.- Vidas útiles.

El siguiente cuadro muestra las vidas útiles técnicas para los bienes de la Sociedad.

Vida útil para la depreciación de propiedades, planta y equipo	Vida útil	
	Mínima	Máxima
Vida útil para edificios.	40	60
Vida útil para planta y equipo.	20	45
Vida útil para equipamiento de tecnologías de la información.	3	3
Vida útil para instalaciones fijas y accesorios.	10	25
Vida útil para vehículos de motor.	5	10

15.2.- Detalle de los rubros.

La composición de este rubro es la siguiente al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

15.2.1.- Valores netos de propiedades, planta y equipo.

Clases de propiedades, planta y equipo, neto	31/03/2013	31/12/2012
	M\$	M\$
Construcciones en curso.	2.572.118	2.275.396
Terrenos.	1.267.775	1.267.775
Edificios.	2.075.546	2.058.759
Planta y equipo.	24.240.879	24.228.728
Subestaciones de poder.	5.658.328	5.704.150
Subestaciones de distribución.	4.037.325	4.014.123
Líneas y redes de media y baja tensión.	14.097.594	14.069.332
Medidores.	447.632	441.123
Equipamiento de tecnología de la información	15.889	16.880
Instalaciones fijas y accesorios	1.287.262	1.307.612
Equipos de comunicaciones.	114.636	110.597
Herramientas.	660.214	665.397
Muebles y útiles.	46.409	49.913
Instalaciones y accesorios diversos.	466.003	481.705
Vehículos de motor.	631.506	653.960
Otras propiedades, planta y equipo.	203.723	213.580
Total	32.294.698	32.022.690

15.2.2.- Valores brutos de propiedades, planta y equipo.

Clases de propiedades, planta y equipo, bruto	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Construcciones en curso.	2.572.118	2.275.396
Terrenos.	1.267.775	1.267.775
Edificios.	2.759.567	2.724.870
Planta y equipo.	32.579.313	32.378.474
Subestaciones de poder.	6.825.463	6.825.463
Subestaciones de distribución.	6.135.484	6.073.658
Líneas y redes de media y baja tensión.	18.535.262	18.413.554
Medidores.	1.083.104	1.065.799
Equipamiento de tecnología de la información	110.415	109.604
Instalaciones fijas y accesorios	2.736.955	2.705.220
Equipos de comunicaciones.	650.254	637.841
Herramientas.	1.193.610	1.172.037
Muebles y útiles.	103.529	105.780
Instalaciones y accesorios diversos.	789.562	789.562
Vehículos de motor.	1.202.435	1.200.874
Otras propiedades, planta y equipo.	203.723	213.580
Total	43.432.301	42.875.793

15.2.3.- Depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo.

Depreciación acumulada y deterioro, propiedades, planta y equipo	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Edificios.	684.021	666.111
Planta y equipo.	8.338.434	8.149.746
Subestaciones de poder.	1.167.135	1.121.313
Subestaciones de distribución.	2.098.159	2.059.535
Líneas y redes de media y baja tensión.	4.437.668	4.344.222
Medidores.	635.472	624.676
Equipamiento de tecnología de la información	94.526	92.724
Instalaciones fijas y accesorios	1.449.693	1.397.608
Equipos de comunicaciones.	535.618	527.244
Herramientas.	533.396	506.640
Muebles y útiles.	57.120	55.867
Instalaciones y accesorios diversos.	323.559	307.857
Vehículos de motor.	570.929	546.914
Total	11.137.603	10.853.103

15.3.- Reconciliación de cambios en propiedades, planta y equipo.

Movimiento al 31 de marzo de 2013.

Movimiento año 2013		Construcción en curso	Terrenos	Edificios, neto	Planta y equipo, neto	Equipamiento de tecnologías de la información, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Vehículos de motor, neto	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Propiedades, planta y equipo, neto
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 1 de enero de 2013		2.275.396	1.267.775	2.058.759	24.228.728	16.880	1.307.612	653.960	213.580	32.022.690
Cambios	Adiciones.	624.268	0	0	0	0	0	0	28.593	652.861
	Desapropiaciones.	0	0	0	(8)	0	0	0	0	(8)
	Retiros.		0	0	(50.944)	(7)	(2.991)	(1.158)	0	(55.100)
	Gasto por depreciación.			(17.910)	(227.982)	(1.906)	(53.197)	(24.750)	0	(325.745)
	Otros incrementos (decrementos).	(327.546)	0	34.697	291.085	922	35.838	3.454	(38.450)	0
Total cambios		296.722	0	16.787	12.151	(991)	(20.350)	(22.454)	(9.857)	272.008
Saldo final al 31 de marzo de 2013		2.572.118	1.267.775	2.075.546	24.240.879	15.889	1.287.262	631.506	203.723	32.294.698

Movimiento al 31 de diciembre de 2012.

Movimiento año 2012		Construcción en curso	Terrenos	Edificios, neto	Planta y equipo, neto	Equipamiento de tecnologías de la información, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Vehículos de motor, neto	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Propiedades, planta y equipo, neto	
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Saldo inicial al 1 de enero de 2012		2.138.756	1.187.696	1.919.762	23.081.239	10.217	1.203.828	483.183	319.362	30.344.043	
Cambios	Adiciones.	2.734.575	0	0	0	0	0	0	374.297	3.108.872	
	Desapropiaciones.		0	0	(33.616)	0	(1.026)	(8.719)	0	(43.361)	
	Retiros.		0	0	(365.323)	(775)	(2.226)	0	(15.618)	(383.942)	
	Gasto por depreciación.			(66.368)	(891.254)	(1.668)	(199.081)	(89.850)	0	(1.248.221)	
	Incrementos (decrementos) por revaluación y por pérdidas por deterioro del valor		80.079	165.220	0	0	0	0	0	245.299	
	Sub total reconocido en patrimonio neto			80.079	165.220	0	0	0	0	0	245.299
	Otros incrementos (decrementos).	(2.597.935)	0	40.145	2.437.682	9.106	306.117	269.346	(464.461)	0	
Total cambios		136.640	80.079	138.997	1.147.489	6.663	103.784	170.777	(105.782)	1.678.647	
Saldo final al 31 de diciembre de 2012		2.275.396	1.267.775	2.058.759	24.228.728	16.880	1.307.612	653.960	213.580	32.022.690	

15.4.- Política de inversiones en propiedades, planta y equipo.

La Sociedad, ha mantenido tradicionalmente una política de llevar a cabo todas las obras necesarias para satisfacer los incrementos de la demanda, conservar en buen estado las instalaciones y adaptar el sistema a los avances tecnológicos, con el objeto de cumplir cabalmente con las normas de calidad y continuidad de suministro establecidos por la regulación vigente tanto en el sector electricidad, como asimismo con los contratos comerciales suscritos con sus clientes.

15.5.- Costo por intereses.

Durante el período terminado al 31 de marzo de 2013 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012 no se han capitalizado intereses, por no existir propiedades, planta y equipo que califiquen para dicha activación.

15.6.- Información a considerar sobre los activos revaluados.

Los terrenos, construcciones y edificios, así como los equipos, instalaciones y redes destinadas al negocio eléctrico, se reconocen inicialmente a su costo de adquisición, y posteriormente son revalorizados mediante el método de retasación periódica a valor razonable. Las tasaciones de propiedades, planta y equipo son efectuadas toda vez que existen variaciones significativas en las variables que inciden en la determinación de sus valores razonables. Para éstos, pueden ser suficientes revaluaciones hechas cada tres o cinco años.

En cuanto a la revaluación de los equipos, instalaciones y redes destinados al negocio de distribución de energía eléctrica, se realizó de acuerdo con los requerimientos de la autoridad regulatoria, siendo revisado este proceso por auditores independientes. En el caso de la tasación de los Terrenos y Edificios de la Sociedad, se contrataron los servicios de los tasadores independientes especializados.

En el caso de los bienes de distribución de energía eléctrica que son los sometidos a reevaluación periódica se ha definido considerar como valor de referencia el valor nuevo de reemplazo (VNR) entregado a la Superintendencias de Electricidad y Combustibles (SEC), dado que no existe un mercado activo para los bienes eléctricos y así calcular el valor justo considerando la antigüedad real del bien, sus condiciones actuales de uso, una tasa efectiva de retorno y basados en una vida útil total por clases de bienes como período total de retorno de flujos.

El valor razonable para las instalaciones eléctricas, mencionado en el párrafo anterior, ha sido incorporado a la fórmula de Marston y Agg , que calcula el valor de un bien a una determinada fecha considerando su antigüedad, las condiciones actuales de uso y el período de retorno de los flujos que genera el bien.

En el caso de los Terrenos y Edificios el método utilizado como se señaló fue una tasación independiente y dentro de la cual se indican las hipótesis utilizadas por los profesionales independientes.

Respecto de las restricciones sobre la distribución del saldo de la Reserva de Revaluación en régimen bajo NIC 16, el superávit de revaluación incluido en el patrimonio neto será transferido directamente a la cuenta ganancias y (pérdidas) acumuladas, cuando se produzca la baja del bien, o en la medida que este fuera depreciado por la Sociedad.

Durante el ejercicio 2012 se revaluaron los terrenos y edificios de la Sociedad, no existiendo indicios de variaciones relevantes para el segmento Eléctrico. Las tasaciones se llevaron a cabo a base del valor de mercado o valor de reposición técnicamente depreciado, según correspondiese. La revalorización neta de los correspondientes impuestos diferidos se abonó a la reserva o superávit de revaluación en el patrimonio neto registrada a través del estado de resultados integral. Este proceso implicó un incremento al 31 de diciembre de 2012 (antes de impuestos diferidos) de M\$ 245.299.- el saldo revaluado de dichas propiedades, planta y equipo al 31 de marzo de 2013 asciende al valor de M\$ 8.040.197.-

Valor de libros según modelo del costo de los bienes revaluados:

Valor de libros de Propiedades, planta y equipo revaluado según el modelo del costo	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Terrenos.	418.082	418.082
Edificios.	1.049.741	1.022.873
Planta y equipo.	18.076.180	17.940.847
Total	19.544.003	19.381.802

El siguiente es el movimiento de la porción del valor de los activos detallados precedentemente atribuibles a su revaluación para el periodo terminado al 31 de marzo de 2013 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012.

Valor de libros de Propiedades, planta y equipo revaluado	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Saldo inicial	8.173.460	8.453.819
Ajustes de revaluación.	0	245.299
Retiros de propiedades, planta y equipo revaluado.	(27.688)	(83.665)
Aumento (disminución) consolidación subsidiarias del período o ejercicio.	(105.575)	(441.993)
Movimiento del ejercicio	(133.263)	(280.359)
Total	8.040.197	8.173.460

Valor de libros según modelo del costo de los bienes no revaluados:

Valor de libros según modelo del costo de propiedades, planta y equipo no revaluado	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Construcción en curso.	2.572.118	2.275.396
Equipamiento de tecnologías de la información.	15.889	16.880
Instalaciones fijas y accesorios.	1.287.262	1.307.612
Vehículos de motor.	631.506	653.960
Otras propiedades, planta y equipo.	203.723	213.580
Total	4.710.498	4.467.428

16.- IMPUESTOS DIFERIDOS.

16.1.- Activos por impuestos diferidos.

Activos por impuestos diferidos	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Relativos a propiedades, planta y equipo.	327.047	353.854
Relativos a acumulaciones (o devengos).	93.641	113.634
Relativos a provisiones.	281.289	318.902
Total	701.977	786.390

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos, requieren de la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro. La Sociedad estima con proyecciones futuras de utilidades que estas cubrirán el recupero de estos activos.

16.2.- Pasivos por impuestos diferidos.

Pasivos por impuestos diferidos	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Relativos a revaluaciones de propiedades, planta y equipo.	1.608.040	1.634.692
Total	1.608.040	1.634.692

16.3.- Movimientos de impuesto diferido del estado de situación financiera.

El siguiente es el movimiento de los activos por impuestos diferidos al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012:

Movimientos en activos por impuestos diferidos	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Saldo inicial	786.390	725.954
Incremento (decremento) en activos impuestos diferidos.	(84.413)	(73.138)
Otros incrementos (decrementos), activos por impuestos diferidos.	0	133.574
Cambios en activos por impuestos diferidos, total	(84.413)	60.436
Total	701.977	786.390

El siguiente es el movimiento de los pasivos por impuestos diferidos al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012:

Movimientos en pasivos por impuestos diferidos	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Saldo inicial	1.634.692	1.437.149
Incremento (decremento) en pasivos impuestos diferidos.	(26.652)	(56.072)
Otros incrementos (decrementos), pasivos por impuestos diferidos.	0	253.615
Cambios en pasivos por impuestos diferidos, total	(26.652)	197.543
Total	1.608.040	1.634.692

16.4.- Compensación de partidas.

Los impuestos diferidos activos y pasivos se compensan cuando existe derecho legalmente ejecutable de compensar los activos tributarios corrientes contra los pasivos tributarios corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos están relacionados con el impuesto a la renta que grava la misma autoridad tributaria a la misma entidad gravada o a diferentes entidades gravadas por las que existe la intención de liquidar los saldos sobre bases netas. Los montos compensados son los siguientes:

Concepto	31/03/2013			31/12/2012		
	Activos (pasivos)	Valores compensados	Saldos netos al cierre	Activos (pasivos)	Valores compensados	Saldos netos al cierre
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Activos por impuestos diferidos.	701.977	(701.977)	0	786.390	(786.390)	0
Pasivos por impuestos diferidos.	(1.608.040)	701.977	(906.063)	(1.634.692)	786.390	(848.302)
Total	(906.063)	0	(906.063)	(848.302)	0	(848.302)

Con fecha 27 de septiembre de 2012 fue publicada la Ley N° 20.630, la cual incrementó la tasa de impuesto de primera categoría al 20% en forma permanente a partir del ejercicio comercial 2012.

17.- PASIVOS FINANCIEROS.

El detalle de este rubro para los cierres al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012, es el siguiente:

17.1.- Clases de otros pasivos financieros.

Pasivos financieros	Moneda	31/03/2013		31/12/2012	
		Corrientes M\$	No corrientes M\$	Corrientes M\$	No corrientes M\$
Préstamos bancarios.	UF	112.917	15.299.615	312.780	15.280.461
Total préstamos bancarios		112.917	15.299.615	312.780	15.280.461
Total		112.917	15.299.615	312.780	15.280.461

UF : Unidad de fomento.

17.2.- Préstamos bancarios - desglose de monedas y vencimientos.

Saldos al 31 de marzo de 2013.

País	Sociedad deudora	Institución acreedora	Moneda	Tipo de amortización	Tasa efectiva anual	Tasa nominal anual	Garantía	Corrientes		No Corrientes	
								Vencimientos	Total corrientes	Vencimientos	Total no corrientes
								3 a 12 meses	31/03/2013	más de 2 hasta 3 años	31/03/2013
								M\$	M\$	M\$	M\$
Chile	Eliqsa S.A.	Banco de Chile	UF	Al vencimiento	4,16%	4,16%	Sin Garantía	58.820	58.820	8.210.107	8.210.107
Chile	Eliqsa S.A.	BancoEstado	UF	Al vencimiento	4,10%	4,10%	Sin Garantía	54.097	54.097	7.089.508	7.089.508
Totales								112.917	112.917	15.299.615	15.299.615

Saldos al 31 de diciembre de 2012.

País	Sociedad deudora	Institución acreedora	Moneda	Tipo de amortización	Tasa efectiva anual	Tasa nominal anual	Garantía	Corrientes		No Corrientes	
								Vencimientos	Total corrientes	Vencimientos	Total no corrientes
								hasta 1 mes	31/12/2012	más de 3 hasta 5 años	31/12/2012
								M\$	M\$	M\$	M\$
Chile	Eliqsa S.A.	Banco de Chile	UF	Al vencimiento	5,63%	5,63%	Sin Garantía	200.048	200.048	8.199.829	8.199.829
Chile	Eliqsa S.A.	BancoEstado	UF	Al vencimiento	3,56%	3,56%	Sin Garantía	112.732	112.732	7.080.632	7.080.632
Totales								312.780	312.780	15.280.461	15.280.461

18.- CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR.

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Proveedores de energía. (*)	4.380.240	5.043.849	0	0
Retenciones.	559.099	696.116	0	0
Dividendos por pagar.	47.636	47.000	0	0
Pasivos acumulados (o devengados). (**)	387.995	760.823	0	0
Proveedores no energéticos.	511.216	598.940	0	0
Acreedores varios.	402.717	395.854	100.389	102.407
Otros.	102.069	103.641	0	0
Total	6.390.972	7.646.223	100.389	102.407

18.1.- Proveedores de energía. (*)

Con fecha 09-04-2013 se publicó el Decreto N° 14 del Ministerio de Minería que fija las tarifas del sistema de subtransmisión para el cuatrienio 2011-2014, cuya vigencia es a contar del 01-01-2011, con el cual se realizarán las reliquidaciones de diferencias de precios a los clientes. Estas reliquidaciones se basarán en las instrucciones impartidas en el Oficio Circular N° 3495, del 18-04-2013, de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles. Adicional a lo anterior, la Comisión Nacional de Energía en su Informe Técnico correspondiente a la Fijación de Precios de Nudo Promedio del Sistema Interconectado Central de noviembre de 2011, establece que la "Determinación de excedente o déficit de recaudaciones" por diferencias en los físicos de compra, depende sustantivamente de las condiciones de aplicación que establezca el Decreto tarifario de transmisión mencionado, que reemplace al actual (Decreto Supremo N°320). Lo anterior ha significado que se deban estimar provisiones por dichos ajustes, las que se clasifican en este rubro.

18.2.- Pasivos acumulados (o devengados). (**)

(**) Pasivos acumulados (o devengados).	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Vacaciones del personal.	133.148	187.619	0	0
Bonificaciones de feriados.	17.614	67.269	0	0
Participación sobre resultados.	237.233	505.935	0	0
Total	387.995	760.823	0	0

19.- OTRAS PROVISIONES.

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

19.1.- Provisiones – saldos.

Clase de provisiones	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Provisión de reclamaciones legales.	144.121	4.810	0	0
Total	144.121	4.810	0	0

19.1.1.- Provisiones de reclamaciones legales.

Los montos corresponden a la provisión para ciertas demandas legales contra la Sociedad por clientes o particulares afectados con los servicios prestados. Los plazos para utilizar los saldos de las provisiones están acotados a los plazos normales de los procesos judiciales. Se incluyen además provisiones por multas de la autoridad eléctrica, que están en proceso de reclamación y cuya resolución para efectos de su uso también está sujeta a los plazos de dicho organismo, (detalle de juicios en Nota 29).

19.2.- Movimiento de las provisiones.

Saldos al 31 de marzo de 2013.

Conceptos	Movimiento de provisiones	
	Por reclamaciones legales M\$	Total al 31/03/2013 M\$
Saldo al 01 de enero de 2013	4.810	4.810
Provisiones adicionales.	140.829	140.829
Incremento (decremento) en provisiones existentes.	4.189	4.189
Provisión utilizada.	(5.707)	(5.707)
Total cambio en provisiones	139.311	139.311
Saldo al 31 de marzo de 2013	144.121	144.121

Saldos al 31 diciembre de 2012.

Conceptos	Movimiento de provisiones	
	Por reclamaciones legales	Total al
	M\$	31/12/2012 M\$
Saldo al 01 de enero de 2012	23.510	23.510
Provisiones adicionales.	123.200	123.200
Incremento (decremento) en provisiones existentes.	49.058	49.058
Provisión utilizada.	(32.823)	(32.823)
Total cambio en provisiones	(18.700)	(18.700)
Saldo al 31 de diciembre de 2012	4.810	4.810

20.- PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

20.1.- Detalle del rubro.

Provisión por beneficios a los empleados	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013	31/12/2012	31/03/2013	31/12/2012
	M\$	M\$	M\$	M\$
Provisión indemnización años de servicio.	0	0	1.124.548	1.100.679
Total	0	0	1.124.548	1.100.679

20.2.- Detalle de las obligaciones post empleo y similares.

Valor presente de las obligaciones post empleo y similar	Indemnización por años de servicios	
	31/03/2013	31/12/2012
	M\$	M\$
Valor presente obligación, saldo inicial	1.100.679	1.237.539
Costo del servicio corriente obligación plan de beneficios definidos.	56.006	62.836
Costo por intereses por obligación de plan de beneficios definidos.	8.163	37.125
Ganancias pérdidas actuariales obligación planes de beneficios definidos.	(33.238)	(188.363)
Liquidaciones obligación plan de beneficios definidos.	(7.062)	(48.458)
Total cambios en provisiones	23.869	(136.860)
Total	1.124.548	1.100.679

20.3.- Balance de las obligaciones post empleo y similares.

Balance plan de beneficios	Indemnización por años de servicios	
	31/03/2013	31/12/2012
	M\$	M\$
Obligación presente sin fondos de plan de beneficios definidos.	1.124.548	1.100.679
Total	1.124.548	1.100.679

20.4.- Gastos reconocidos en el estado de resultados por función.

Gastos reconocidos en el estado de resultados por función	Indemnización por años de servicios		Línea del estado de resultados
	01/01/2013	01/01/2012	
	31/03/2013	31/03/2012	
	M\$	M\$	
Costo del servicio corriente plan de beneficios definidos.	56.006	73.081	Costo de ventas - gastos de administración.
Costo por intereses plan de beneficios definidos.	8.163	14.889	Costos Financieros.
Pérdidas - ganancias actuarial neta de beneficios definidas.	(33.238)	(38.883)	Otras ganancias (pérdidas)
Total	30.931	49.087	

20.5.- Hipótesis actuariales.

Las principales hipótesis actuariales utilizadas al cierre de estos estados financieros intermedios han sido las siguientes:

Detalle	
Tasa de descuento real utilizada.	3,0%
Aumento futuros de salarios.	1,9%
Tabla de mortalidad.	RV - 2009
Tabla de invalidez.	30% de la RV - 2009
Tasa de rotación anual.	2,8%

Al 31 de marzo de 2013, la sensibilidad del valor del pasivo actuarial por beneficios definidos ante variaciones de un 1% en la tasa de descuento genera los siguientes efectos:

Sensibilización de la tasa de descuento	Disminución de 1% M\$	Incremento de 1% M\$
Efecto en las obligaciones por beneficios definidos	84.999	(73.151)

21.- OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS.

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Otros pasivos no financieros	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Ingresos diferidos. (*)	365.115	460.772	1.712.435	1.797.414
Total	365.115	460.772	1.712.435	1.797.414

21.1.- Ingresos diferidos (*).

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

(*) Detalle de los ingresos diferidos	Corrientes		No corrientes	
	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Ingresos diferidos por obras de terceros.	365.115	460.772	0	0
Subsidios.	0	0	1.712.435	1.797.414
Total	365.115	460.772	1.712.435	1.797.414

El movimiento de este rubro al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre 2012 es el siguiente:

Movimiento del período ingresos diferidos	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Saldo inicial ingresos diferidos	2.258.186	1.821.909
Adiciones.	638.985	3.848.546
Imputación a resultados.	(819.621)	(3.412.269)
Total	2.077.550	2.258.186

21.2.- Contratos de construcción.

De acuerdo con lo dispuesto en la NIC 11, a continuación se detalla información relevante de contratos en construcción.

21.2.1.- Margen del período por contratos de construcción.

Detalle	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Ingresos ordinarios de contrato de construcción reconocido durante el período o ejercicio.	174.080	77.444
Costos ordinarios de contrato de construcción reconocido durante el período o ejercicio.	(121.702)	(58.134)
Total	52.378	19.310

21.2.2.- Importes adeudados por clientes bajo contratos de construcción.

Detalle	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$
Importe de anticipos recibidos sobre contratos de construcción.	449.336	817.198
Importe bruto debido por clientes por contratos de construcción	365.115	460.772

21.2.3.- Subvenciones gubernamentales.

Detalle	31/03/2013 M\$	31/12/2012 M\$	Naturaleza subvención
Importe de las subvenciones del gobierno reconocidas.	1.712.435	1.797.414	PER - FNDR
Bonificación a mano de obra - DL_889.	24.492	10.379	Subvención

22.- PATRIMONIO NETO.

22.1.- Capital suscrito y pagado.

Los objetivos de la Sociedad al administrar el capital son el salvaguardar la capacidad de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Consistente con la industria, la Sociedad monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula dividiendo la deuda neta por el capital total. La deuda neta corresponde al total del endeudamiento (incluyendo el endeudamiento corriente y no corriente) menos el efectivo y equivalentes de efectivo. El capital total corresponde al patrimonio tal y como se muestra en el estado de situación financiera más la deuda neta.

En este sentido, la Sociedad ha combinado distintas fuentes de financiamiento tales como: aumentos de capital, flujos de la operación, créditos bancarios.

Al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012, el capital social autorizado, suscrito y pagado asciende a M\$ 8.678.041.

22.2.- Número de acciones suscritas y pagadas.

Al 31 de marzo de 2013 y 31 de diciembre de 2012 el capital de Eliqsa S.A., está representado por 182.932.687, acciones sin valor nominal.

22.3.- Política de dividendos.

En Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada el 8 de abril de 2013, aprobó como política de dividendos el distribuir no menos del 30% de la utilidad de la empresa mediante tres dividendos provisorios y uno definitivo, con cargo a las utilidades distribuibles del ejercicio 2013.

El cumplimiento del programa antes señalado quedará condicionado a las utilidades que realmente se obtengan, como asimismo, a la situación de caja, a los resultados que señalen las proyecciones que periódicamente efectúa la empresa, o a la existencia de determinadas condiciones, todo lo cual será resuelto por el Directorio.

22.4.- Dividendos.

En Junta Ordinaria de Accionista N° 24, celebrada el 15 de marzo de 2012, aprobó el pago del dividendo definitivo N° 89 de \$ 4,50.- por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2011 el cual se pagó con fecha 10 de abril de 2012, por un total de M\$ 823.197.-

En Junta Ordinaria de Accionista N° 374, celebrada el 22 de mayo de 2012, aprobó el pago del dividendo provisorio N° 90 de \$ 4,60.- por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2012 el cual se pagó con fecha 25 de junio de 2012, por un total de M\$ 841.490.-

El Directorio en Sesión Ordinaria N° 377, celebrada el 29 de agosto de 2012, aprobó el pago del dividendo provisorio N° 91 de \$ 4,60.- por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2012 el cual se pagó con fecha 21 de septiembre de 2012, por un total de M\$ 841.490.-

El Directorio en Sesión Ordinaria N° 380, celebrada el 21 de noviembre de 2012, aprobó el pago del dividendo provisorio N° 92 de \$ 5,90.- por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2012 el cual se pagó con fecha 19 de diciembre de 2012, por un total de M\$ 1.079.303.-

22.5.- Reservas.

En el ítem de otras reservas dentro del patrimonio, se incluyen los siguientes conceptos:

22.5.1.- Superávit de revaluación.

Corresponde a la revaluación de los bienes de uso, la cual se presenta neta de su respectivo impuesto diferido y depreciación, esta última es reciclada a las ganancias (pérdidas) acumuladas.

Con fecha 31 de diciembre de 2012 se efectuó el último proceso de revaluación de acuerdo a NIC 16 y a las políticas de la Sociedad Matriz, el efecto de este incremento neto de impuestos diferidos ascendió a M\$ 196.239, además se reconoció el incremento en el impuesto de primera categoría al 20%, de acuerdo a la Ley N°20.630 publicada el 27 de septiembre de 2012, cuyo monto asciende a M\$ 253.615. El saldo acumulado de esta reserva al cierre de los estados financieros intermedios al 31 de marzo de 2013 asciende a M\$ 6.432.157, luego de ser aplicado el respectivo reciclaje, equivalente a la depreciación del período neta de impuestos diferidos por valor de M\$ (106.611).

22.5.2.- Otras reservas.

En este rubro se incluye:

- a) La desafectación de la Revalorización del Capital Propio del ejercicio 2008 de acuerdo a la Circular N° 456 de la Superintendencia de Valores y Seguros de fecha 20 de junio de 2008 incorporada en el Capital Emitido de acuerdo a lo establecido en la ley N° 18.046 artículo 10 inciso segundo. El monto por este concepto asciende a M\$ (709.225).
- b) Utilidad en venta de acciones en proceso de reorganización de la ex-Sociedad Matriz, por un monto de M\$ 1.209.805.
- c) Otras reservas legales y estatutarias por un monto de M\$ 295.456.

- d) Revaluación propiedades, planta y equipo por participación en asociadas. El monto por este concepto asciende a M\$ 2.409.989.-

22.6.- Reconciliación del movimiento en reservas de los otros resultados integrales.

Movimientos al 31 de marzo de 2013.

Movimientos de otros resultados integrales al 31/03/2013	Porción atribuible a los accionistas de la controladora	Total
	Importe neto M\$	Importe neto M\$
Ganancia (pérdida) después de impuestos	1.114.016	1.114.016
Total resultado integral	1.114.016	1.114.016

Movimientos al 31 de marzo de 2012.

Movimientos de otros resultados integrales al 31/03/2012	Porción atribuible a los accionistas de la controladora	Total
	Importe neto M\$	Importe neto M\$
Ganancia (pérdida) después de impuestos	1.047.160	1.047.160
Total resultado integral	1.047.160	1.047.160

23.- INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS.

23.1.- Ingresos ordinarios.

Ingresos de actividades ordinarias	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$
Ventas	9.787.838	10.823.529
Venta de energía.	9.787.797	10.820.942
Venta de mercaderías, materiales y equipos.	41	2.587
Prestaciones de servicios	1.597.562	1.779.183
Recargos regulados, peajes y transmisión.	265.452	258.291
Arriendo de equipos de medida.	37.139	36.745
Servicios de mantenimiento de equipos a clientes.	54.087	36.837
Apoyos en postación.	37.797	39.550
Servicios de construcción de obras e instalaciones eléctricas.	1.072.148	1.304.155
Otras prestaciones.	130.939	103.605
Total	11.385.400	12.602.712

La Sociedad no tiene clientes con los cuales registre ventas que representen el 10% o más de sus ingresos ordinarios por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012.

23.2.- Otros ingresos, por función.

Otros ingresos por función	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Arriendo de oficinas a terceros.	15.227	12.373
Otros ingresos de operación.	87.017	89.899
Total	102.244	102.272

24.- COMPOSICION DE RESULTADOS RELEVANTES.

Los ítems del estado intermedio de resultados por función por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012 que se adjunta, se descomponen como se indica en 24.1, 24.2, 24.3 y 24.4.

Gastos por naturaleza del estado de resultados por función	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Costo de venta.	9.021.308	10.272.193
Costo de administración.	1.083.626	1.216.815
Total	10.104.934	11.489.008

24.1.- Gastos por naturaleza.

Apertura de gastos por naturaleza	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Compra de energía.	7.320.426	8.414.105
Gastos de personal.	799.275	803.600
Gastos de operación y mantenimiento.	840.591	1.014.725
Gastos de administración.	812.927	951.314
Depreciación.	325.745	304.923
Amortización.	5.970	341
Total	10.104.934	11.489.008

24.2.- Gastos de personal.

Gastos de personal	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Sueldos y salarios.	576.794	561.355
Beneficios a corto plazo a los empleados.	69.440	61.827
Beneficios por terminación.	36.407	49.991
Otros gastos de personal.	116.634	130.427
Total	799.275	803.600

24.3.- Depreciación y amortización.

Detalle	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Depreciación		
Costo de ventas.	318.209	297.697
Gasto de administración.	7.536	7.226
Total depreciación	325.745	304.923
Amortización		
Gasto de administración.	5.970	341
Total amortización	5.970	341
Total	331.715	305.264

24.4.- Otras ganancias (pérdidas).

Detalle	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Castigo o deterioro de propiedades, planta y equipo.	(55.100)	(79.222)
Venta de propiedades, planta y equipo.	4	17.884
Juicios o arbitrajes.	(140.861)	(33.682)
Otras ganancias (pérdidas).	38.935	3.202
Total	(157.022)	(91.818)

25.- RESULTADO FINANCIERO.

Los ítems adjuntos de ingresos financieros, costos financieros, resultados por unidades de reajustes y diferencias de cambio del estado de resultados por función por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012 se detallan a continuación.

Resultado financiero	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Ingresos financieros		
Intereses comerciales.	9.467	15.001
Otros ingresos financieros.	121.886	93.788
Total ingresos financieros	131.353	108.789
Costos financieros		
Gastos por préstamos bancarios.	(162.226)	(137.433)
Otros gastos.	(75.553)	(48.017)
Total costos financieros	(237.779)	(185.450)
Total diferencias de cambio	0	0
Total resultados por unidades de reajuste (*)	(19.479)	(163.397)
Total	(125.905)	(240.058)

25.1.- Composición unidades de reajuste.

(*) Resultado por unidades de reajuste	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Unidades de reajuste por activos		
Otros activos no financieros.	12	12
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	246	396
Activos por impuestos.	57	239
Total unidades de reajuste por activos	315	647
Unidades de reajuste por pasivos		
Otros pasivos financieros.	(18.763)	(161.409)
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.	(1.018)	(2.411)
Provisiones por beneficios a los empleados.	(13)	(224)
Total unidades de reajuste por pasivos	(19.794)	(164.044)
Total unidades de reajuste neto	(19.479)	(163.397)

26.- GASTO POR IMPUESTOS A LAS GANANCIAS.

26.1.- Efecto en resultados por impuestos a las ganancias.

Durante el periodo terminado al 31 de marzo de 2013 se originó un cargo a resultados por impuesto a las ganancias ascendente a M\$ 216.987 y M\$ 152.921 en el mismo período de 2012.

Para el periodo de marzo de 2012 la tasa de impuestos a la renta es del 18,5% de acuerdo a lo indicado en la Ley 20.455. La Reforma Tributaria establecida en la Ley N°20.630, publicada el 27 de septiembre de 2012, incrementó de manera permanente la tasa de impuesto a la renta al 20%.

(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias por partes corriente y diferida	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Impuestos corrientes a las ganancias		
(Gasto) ingreso por impuestos corrientes.	(153.456)	(123.930)
Ajustes al impuesto corriente de períodos anteriores.	(5.770)	(7.902)
Total gasto por impuestos corrientes a las ganancias, neto	(159.226)	(131.832)
Impuestos diferidos		
(Gasto) ingreso por impuestos diferidos relacionado con el nacimiento y reversión de diferencias temporarias.	(57.761)	(21.089)
Total (gasto) ingreso por impuestos diferidos, neto	(57.761)	(21.089)
(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias	(216.987)	(152.921)

26.2.- Localización del efecto en resultados por impuestos a las ganancias.

(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias, extranjero y nacional	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Impuestos corrientes a las ganancias		
Gasto por impuestos corrientes, neto, nacional.	(159.226)	(131.832)
Total gasto por impuestos corrientes a las ganancias, neto	(159.226)	(131.832)
Impuestos diferidos		
(Gasto) o Ingreso por impuestos diferidos, neto, nacional.	(57.761)	(21.089)
Total (gasto) ingreso por impuestos diferidos, neto	(57.761)	(21.089)
(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias	(216.987)	(152.921)

26.3.- Conciliación entre el resultado por impuestos a las ganancias contabilizado y la tasa efectiva.

El siguiente cuadro muestra la conciliación entre el impuesto a las ganancias contabilizado y el que resultaría de aplicar la tasa efectiva por el período terminado al 31 de marzo de 2013 y 2012.

Conciliación del gasto por impuestos utilizando la tasa legal con el gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2012 31/03/2012	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	%	M\$	%
Ganancia contable	1.331.003		1.200.081	
Total de gasto (ingreso) por impuestos a la tasa impositiva aplicable	(266.201)	20,0%	(222.015)	18,5%
Efecto fiscal de ingresos de actividades ordinarias exentos de tributación	42.176	-3,2%	44.944	-3,8%
Efecto fiscal de gastos no deducibles para la determinación de la ganancia (pérdida) tributable	12.808	-1,0%	32.052	-2,7%
Otros efectos fiscales por conciliación entre la ganancia contable y gasto por impuestos (ingreso)	(5.770)	0,4%	(7.902)	0,7%
Total ajustes al gasto por impuestos utilizando la tasa legal	49.214	-3,7%	69.094	-5,8%
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(216.987)	16,3%	(152.921)	12,7%

26.4.- Diferencias temporarias no reconocidas.

Diferencias temporarias no reconocidas	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Diferencias temporarias relacionadas con inversiones en subsidiarias, sucursales y asociadas y con participaciones en negocios conjuntos, para los cuales no se han reconocido pasivos por impuestos diferidos.	3.566.192	3.474.679

27.- GANANCIAS POR ACCION.

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo la utilidad atribuible a los accionistas de la Sociedad entre el promedio ponderado de las acciones comunes en circulación en el año, excluyendo de existir, las acciones comunes adquiridas por la Sociedad. y mantenidas como acciones de tesorería.

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION	01/01/2013 31/03/2013	01/01/2012 31/03/2012
	M\$	M\$
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora.	1.114.016	1.047.160
Ganancia (pérdida) por acción básica y diluidas en operaciones continuadas.	6,09	5,72
Cantidad de acciones	182.932.687	182.932.687

No existen transacciones o conceptos que generen efecto dilutivo.

28.- INFORMACION POR SEGMENTO.

28.1.- Criterios de segmentación.

La gerencia ha determinado los segmentos operativos sobre la base de los informes revisados por el comité ejecutivo estratégico.

El comité considera el negocio desde una perspectiva asociada al tipo de servicio o producto vendido (transmisión y distribución de electricidad, servicios regulados y no regulados).

Los segmentos operativos reportables derivan sus ingresos principalmente de la distribución y transmisión eléctrica. En relación con las características del negocio de dichos segmentos. (ver Nota 3.5.-)

Los indicadores utilizados por el comité ejecutivo para la medición de desempeño y asignación de recursos a cada segmento están vinculados con el margen de cada actividad y su EBITDA.

La información por segmentos que se entrega al comité ejecutivo estratégico de los segmentos reportables, a nivel de estado de resultados por función por los períodos terminados al 31 de marzo de 2013 y 2012, es la siguiente:

28.2.- Cuadros de resultados por segmentos.

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION	Venta de energía eléctrica		No regulado		Totales	
	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$
	Ingresos de actividades ordinarias.	10.009.962	11.029.897	1.375.438	1.572.815	11.385.400
Costo de ventas.	(8.208.371)	(9.313.043)	(812.937)	(959.150)	(9.021.308)	(10.272.193)
Ganancia bruta	1.801.591	1.716.854	562.501	613.665	2.364.092	2.330.519
Otros ingresos, por función.	102.244	102.272	0	0	102.244	102.272
Gasto de administración.	(1.083.626)	(1.216.815)	0	0	(1.083.626)	(1.216.815)
Otras ganancias (pérdidas).	(157.022)	(91.818)	0	0	(157.022)	(91.818)
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales.	663.187	510.493	562.501	613.665	1.225.688	1.124.158
Ingresos financieros.	131.353	108.789	0	0	131.353	108.789
Costos financieros.	(237.779)	(185.450)	0	0	(237.779)	(185.450)
Participación en ganancia (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación.	231.220	315.981	0	0	231.220	315.981
Resultados por unidades de reajuste.	(19.479)	(163.397)	0	0	(19.479)	(163.397)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	768.502	586.416	562.501	613.665	1.331.003	1.200.081
Gasto por impuestos a las ganancias.	(104.487)	(30.188)	(112.500)	(122.733)	(216.987)	(152.921)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas.	664.015	556.228	450.001	490.932	1.114.016	1.047.160
Ganancia (pérdida)	664.015	556.228	450.001	490.932	1.114.016	1.047.160
Ganancia (pérdida) atribuible a						
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora.	664.015	556.228	450.001	490.932	1.114.016	1.047.160
Ganancia (pérdida)	664.015	556.228	450.001	490.932	1.114.016	1.047.160
Depreciación.	325.745	304.923	0	0	325.745	304.923
Amortización.	5.970	341	0	0	5.970	341
EBITDA	1.151.924	907.575	562.501	613.665	1.714.425	1.521.240

28.3.- Flujos de efectivo por segmento por método directo.

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO POR METODO DIRECTO	Venta de energía eléctrica		Venta de servicios		Totales	
	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$	01/01/2013 31/03/2013 M\$	01/01/2012 31/03/2012 M\$
	Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación.	1.084.821	1.178.173	0	0	1.084.821
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión.	(425.041)	(76.944)	(736.426)	(601.548)	(1.161.467)	(678.492)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación.	(361.063)	(267.193)	0	0	(361.063)	(267.193)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambios	298.717	834.036	(736.426)	(601.548)	(437.709)	232.488
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	298.717	834.036	(736.426)	(601.548)	(437.709)	232.488
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período o ejercicio.	935.384	601.136	0	0	935.384	601.136
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período o ejercicio	1.234.101	1.435.172	(736.426)	(601.548)	497.675	833.624

29.- CONTINGENCIAS, JUICIOS Y OTROS.

29.1.- Juicios y otras acciones legales.

- 29.1.1.- Nombre del Juicio: “Sociedad de Proyectos con Eliqsa”.
Fecha: 01 de septiembre de 2011.
Tribunal: Primer Juzgado de Letras de Iquique.
Rol: 368-2011
Materia: Indemnización de perjuicios por diferencias de interpretación en un contrato de construcción de instalaciones eléctricas.
Cuantía: M\$ 90.000.
Estado: No permite estimar como probable que la sociedad resulte obligada en los términos demandados.
- 29.1.2. Nombre del Juicio: “Cisternas con Eliqsa”.
Fecha: 14 de mayo de 2012.
Tribunal: Tercer Juzgado de Policía Local de Iquique.
Rol: 5.542-2012.
Materia: Querrela infraccional y demanda civil de indemnización de perjuicios por suspensión de suministro eléctrico..
Cuantía: M\$ 90.000.
Estado: No permite estimar como probable que la sociedad resulte obligada en los términos demandados.

29.2.- Sanciones administrativas.

- 29.2.1.- Existen cinco multas impuestas por la Dirección Regional de Iquique de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles, que se encuentran actualmente en revisión por parte de la misma autoridad administrativa, por haber sido impugnadas. El monto total de estas multas alcanzan la suma de 410 UTM.

29.3.- Otros de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles.

- 29.3.1.- Con fecha 2 de agosto de 2012, Eliqsa fue notificada del ordinario N° 7.409, de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles, mediante el cual se ordenó efectuar abonos inmediatos de compensaciones relativos a la interrupción de suministro ocurrida el 19 junio de 2011. Contra esta resolución se presentó recurso de reposición el que fue declarado no ha lugar por resolución N° 1501. El 28 de septiembre de 2012 se presentó reclamo de ilegalidad ante la Corte de Apelaciones de Santiago, el que fue rechazado por sentencia de fecha 9 de enero de 2013. Esta sentencia fue confirmada por la Corte Suprema, por resolución de fecha 12 de marzo de 2013.

29.3.2.- Con fecha 15 de noviembre de 2012, Eliqsa recibió el oficio ordinario N° 10.515 de 9 de noviembre de 2012 de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles, por el cual se ordena efectuar abonos inmediatos de compensaciones por la interrupción del suministro ocurrida el 11 de mayo de 2011

De acuerdo a la opinión de nuestros asesores legales, y en consideración a los antecedentes disponibles, la Sociedad ha provisionado M\$ 144.121, por los juicios, sanciones y compensaciones por interrupción de suministros indicados en esta nota.

29.4.- Sanciones.

29.4.1.- De la Superintendencia de Valores y Seguros.

La Sociedad, los Directores y Ejecutivos, no han sido sancionados por la Superintendencia de Valores y Seguros durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012.

29.4.2.- De Otras autoridades administrativas.

La Sociedad, los Directores y Ejecutivos no han sido sancionados por otras autoridades administrativas durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012.

29.5.- Restricciones.

No existen restricciones que afecten a la Sociedad.

30.- GARANTIAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS.

No existen garantías comprometidas con terceros, otros activos y pasivos contingentes y otros compromisos significativos que informar.

31.- DISTRIBUCION DEL PERSONAL.

La distribución de personal de la Sociedad para el período terminado al 31 de marzo de 2013 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

Subsidiaria / área	31/03/2013				Promedio del período
	Gerentes y ejecutivos principales	Profesionales y técnicos	Trabajadores y otros	Total	
Iquique	2	3	128	133	133
Alto Hospicio	0	5	0	5	5
Pozo Almonte	0	2	0	2	2
Total	2	10	128	140	140

Subsidiaria / área	31/12/2012				Promedio del ejercicio
	Gerentes y ejecutivos principales	Profesionales y técnicos	Trabajadores y otros	Total	
Iquique	2	2	143	147	149
Alto Hospicio	0	4		4	4
Pozo Almonte	0	4		4	4
Total	2	10	143	155	157

32.- MEDIO AMBIENTE

La Sociedad participa en el mercado de la distribución, transformación y transmisión de energía eléctrica, cuya naturaleza involucra la entrega de un servicio que no altera las condiciones del medio ambiente. Además de lo anterior, todos los proyectos eléctricos en que la Sociedad participa cumplen cabalmente con la normativa y reglamentación existente sobre la materia, como es el caso de la norma de emisión para la regulación de la contaminación lumínica.

Al período terminado al 31 de marzo de 2013 y al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012 no se han efectuado desembolsos por este concepto y no existe proyección de desembolso futuro en la materia.

33.- HECHOS POSTERIORES.

a) Dividendo Definitivo.

En Junta Ordinaria de Accionistas celebrada el 04 de Abril de 2013, se acordó el pago del dividendo definitivo con cargo a las utilidades del ejercicio 2012, de \$ 5,00 por acción, por un monto de M\$ 914.663. Este dividendo se paga a contar del 24 de abril de 2013.

b) Otros hechos posteriores.

Entre el 31 de marzo de 2013, fecha de cierre de los presentes estados financieros intermedios, y su fecha de aprobación, no han ocurrido otros hechos significativos de carácter financiero-contable que pudieran afectar el patrimonio de la Sociedad o la interpretación de éstos.